

Energy Save Holding AB

Bokslutskommuniké 2020/2021

ETT EXPAN SIVT ÅR



Bokslutskommuniké

maj 2020–april 2021

Kvartalet

februari–april (Q4)

- Nettoomsättningen ökade med 11 % till 13,5 MSEK (12,2)
- Totala intäkter minskade med 6 % till 15,2 MSEK (16,1), minskningen är hänförlig till minskat aktiverat arbete.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -1,3 MSEK (0,6)
- Resultatet efter skatt uppgick till -1,8 MSEK (0,5 MSEK)
- Resultatet per aktie var -0,4 SEK (0,1)

Helåret

maj 2020–april 2021

- Nettoomsättningen ökade med 41 % till 55,1 MSEK (39,2)
- Totala intäkter ökade med 36 % till 59,2 MSEK (43,5)
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -7,0 MSEK (-4,4)
- Resultatet efter skatt uppgick till -7,9 MSEK (-4,8)
- Resultatet per aktie var -1,6 SEK (-1,3)

Väsentliga händelser under kvartalet

- Försäljningssamarbete med svenska El-Björn som distributionsväg till marknaden. El-Björn är marknadsledande i att förse den skandinaviska byggindustrin med den tekniska infrastruktur som krävs för att uppnå rätt byggklimat under produktionsskedet.
- Nyttillkomna marknader genom försäljningskanaler i Chile och Schweiz.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Ett avtal om inledande samarbete med Powercell har ingåtts där syftet är att utvärdera synergier mellan teknik-koncepten värmepumpar och bränsleceller.

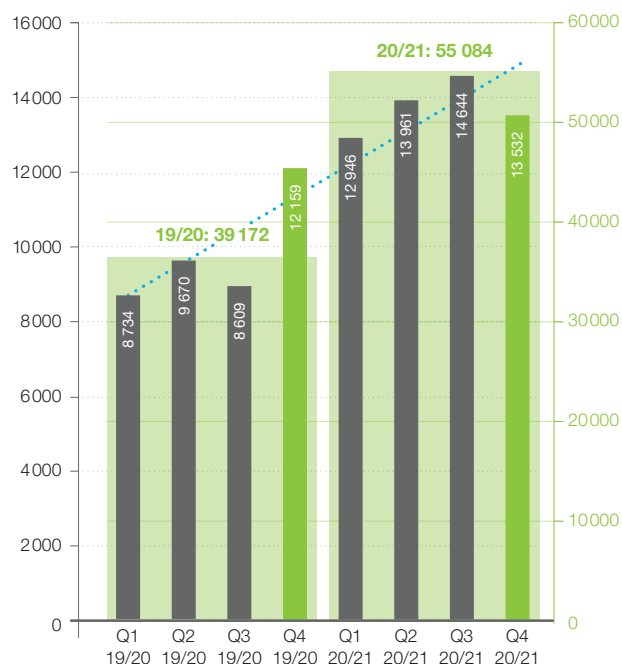
Kommentarer till den

finansiella utvecklingen

med anledning av pandemin

Under Q4 minskade successivt den negativa påverkan av coronapandemin vilket har resulterat i ökad utleveranstakt från lager och väsentligt minskad kapitalbindning i varulager. Genom tidiga varuinköp har bolaget undgått de höjningar av fraktpriser som drabbat världshandeln. Risker i kvarvarande varulager bedöms som mycket låg, med låg risk för inkurans. Bedömning är att ES Group, med en god finansiell ställning och utveckling i förhållande till plan under det gångna helåret, står väl rustade inför kommande räkenskapsår och inte har skäl att revidera nuvarande affärsplan.

Försäljning per kvartal KSEK



TOTALA INTÄKTER

Maj 2020–apr 2021

59,2
MSEK +36%

Maj 2019–apr 2020

43,5
MSEK

Q4 2020/21

15,2
MSEK -6%

Q4 2019/20

16,1
MSEK

Kommentar från vd

Grönt ljus för att accelerera

Det senaste året har präglats av omställning. I den omställningen har ES Group vuxit. Året har också präglats av möjligheter. De affärsområden vi riktar oss mot står nu inför stora omställningar, drivkraften att minska klimatpåverkan i bygg- och fastighetssektorn blir allt starkare. Det ska vi nyttja för att lägga in en ännu högre växel.

När vi nu rapporterar fjärde kvartalet ser vi tillbaka på ett verksamhetsår där ES Group haft en försäljningstillväxt på 41 procent. Detta under en tid som präglats av pandemin men också av att bolaget genomgått en noteringsprocess.

Vi gick ur vintern, vår högsäsong, med hög försäljning. Fjärde kvartalet, februari till april, innebar en försäljningstillväxt på 11 procent jämfört med motsvarande kvartal förra året, som även det var ett historiskt starkt kvartal.

ES Group har i dag ett försäljningsnätverk över stora delar av Europa. Verksamheten är uppbyggd kring ett europeiskt exportkontor, en produktutvecklingsverksamhet styrd från vårt kontor i Norge, ett huvudkontor i Sverige och en produktionsbas i Kina. Med pandemins olika restriktioner har det inneburit utmaningar att navigera. Trots det har vi under året levererat enligt den plan som vi slog fast 2018.

Förra året påbörjades etableringen av ES Groups europeiska exportkontor med bas i Maribor, Slovenien. I år har den investeringen gett önskad utväxling och försäljningsteamet med produktspecialister på plats har stärkt verksamheten båda avseende produktkunskap, ökad servicegrad för bolagets distributörer samt försäljningsvolymerna.

ES Group har utökat antalet distributörer på nya marknader och Bolagets produkter säljs nu i 22 länder, jämfört med 18 vid ingången av året.

De befintliga europeiska distributörerna har ökat användningen av det digitala försäljnings- och projekteringsverktyget *Konfiguratorn*. Det har inneburit expanderad grundaffär



gentemot fastighetsområdet och en ökad försäljning av produktkonceptet *NordFlex*. Flertalet av de distributörer som tillkommit under året har också en etablerad affär inriktad mot fastighetssektorn.

Plug-in Modul-koncepten *TemporaryClimate* för tillfälliga användningsområden, samt *EcoStation* för permanenta, lanserades under året med stort intresse från marknaden. En rad kundprojekt med modulerna har genomförts med positivt utfall. Referensprojekt har utvärderats noga och verifierar en stor kundnytta och potential att skala upp affären.

"Plug-in Modul-koncepten TemporaryClimate för tillfälliga användningsområden, samt EcoStation för permanenta, lanserades under året med stort intresse från marknaden. En rad kundprojekt med modulerna har genomförts med positivt utfall."

Pandemin har inte bara inneburit utmaningar att hantera. Den har också påskyndat trender som gynnar ES Groups affär, där bolagets produkter anses än mer relevanta. Byggsektorn står för cirka 20 procent av Sveriges inhemska utsläpp av växthusgaser vilket motsvarar nästan 13 miljoner ton koldioxidequivaler.

I Sverige införs klimatdeklaration för att minska CO₂-utsläppen vid uppförande av byggnader från och med år 2022, och i Norge införs samtidigt förbud mot uppvärmning med olja. Det här är konkreta beslut som driver på efterfrågan på klimatsmarta lösningar i byggbranschen, så som vårt produktkoncept *TemporaryClimate* som ersätter dagens energikrävande metoder för att värma och torka ut fastigheter under byggnation.

Effektiviseringar inom kommersiella fastigheter kommer också innebära en ökad efterfrågan på *EcoStation*, där ES Group bidrar till att industrialisera en installationsbransch.

Att ES Group har levererat enligt plan har varit viktigt för att utveckla vår strategiska position på marknaden. Den trovärdighet och legitimitet som det ger har resulterat i flertalet strategiska partnerskap för att nå marknaden.

Inom temporär värme och kyla erbjuder ES Group och El-Björn en energieffektiv och grön totallösning för rätt byggklimat. Det gemensamma konceptet bygger på en lösning med ES Groups Plug-in-Modul och El-Björns slang-, fläkt- och styrsystem. Tillsammans tar vi tätt positionen för att samordna och minska byggsektorns klimatavtryck.

Genom medlemskapet i Sustainable Heating & Cooling by Sweden stärker vi vår position i Storbritannien där marknadsvolymen beräknas tiofaldigas de kommande åren tack vare politiska beslut.

Ett samarbete med Powercell har efter periodens utgång inletts, där syftet är att utvärdera synergier mellan teknikkoncepten värmepumpar och bränsleceller. Genom att kombinera bolagets produkter öppnas möjligheter att driva affärer med stor nytta för den hållbara energiomställning som pågår i samhället.

Det säljkontor som nu etableras i Mälardalen ger en närhet till de många innovativa bostads- och fastighetsutvecklare som verkar i regionen, inkluderat Storstockholm. Detta är en del i ES Groups långsiktiga affärsplan, där affärskoncepten med Plug-in-Moduler för fastighets- och byggbranschen först lanseras på den Skandinaviska marknaden, för att sedan skalas upp och lanseras på övriga europamarknaden genom bolagets upparbetade distributörnätverk.

Jag kan konstatera att omsättningsökningen hade varit ännu större utan den pandemi som präglade hela det gångna verksamhetsåret. Samtidigt vore det orimligt att inte vara väldigt nöjd med det samlade utfallet och den strategiska position vi nu står i, inför ett fortsatt öppnande av europamarknaden och en accelererande omställning mot förnybara energisystem.



Kort om ES Group

ES Group är specialister på utveckling av kostnads-
effektiva, högpresterande och innovativa värmepump-
system inom luft/vatten-teknologin. Med ett patenterat
produktkoncept går bolaget nu in i det snabbast växande
marknadssegmentet – fastighetssegmentet. En förberedd
väg till marknaden accelereras genom ett egenutvecklat digi-
talt säljverktyg som erbjuder kunden en offert inom en dag,
istället för konsultprojekteringar som kan ta veckor. Sälj- och
köpprocesserna får då en effektivitet och kvalitetssäkring
som gynnar både ES Group och kunden.

Tillväxtaffären vilar stadigt på en grund som är uppbyggd
av en industriplattform och ett distributionsnätverk för villa-
produkter. ES Group har etablerat en affärsmodell som
säkerställer korta ledtider och låga utvecklings-, produk-
tions- och leveranskostnader av värmepumpssystem.
ES Group har en växande bas av distributörer i Europa och
det etablerade distributionsnätverket utgör en viktig resurs i
den planerade tillväxten inom affärsområdet fastighetssystem.

I villasegmentet har ES Group sedan 2009 sålt över 10 000
luft/vatten-värmepumpar via distributionsnätverk i 22 länder.
Baserat på sin befintliga teknik har bolaget utvecklat ett
produktkoncept med prefabricerade energicentraler, kal-
lade Plug-in-Moduler, med stor nytta för både kommersiella
fastigheter och för byggbolag.

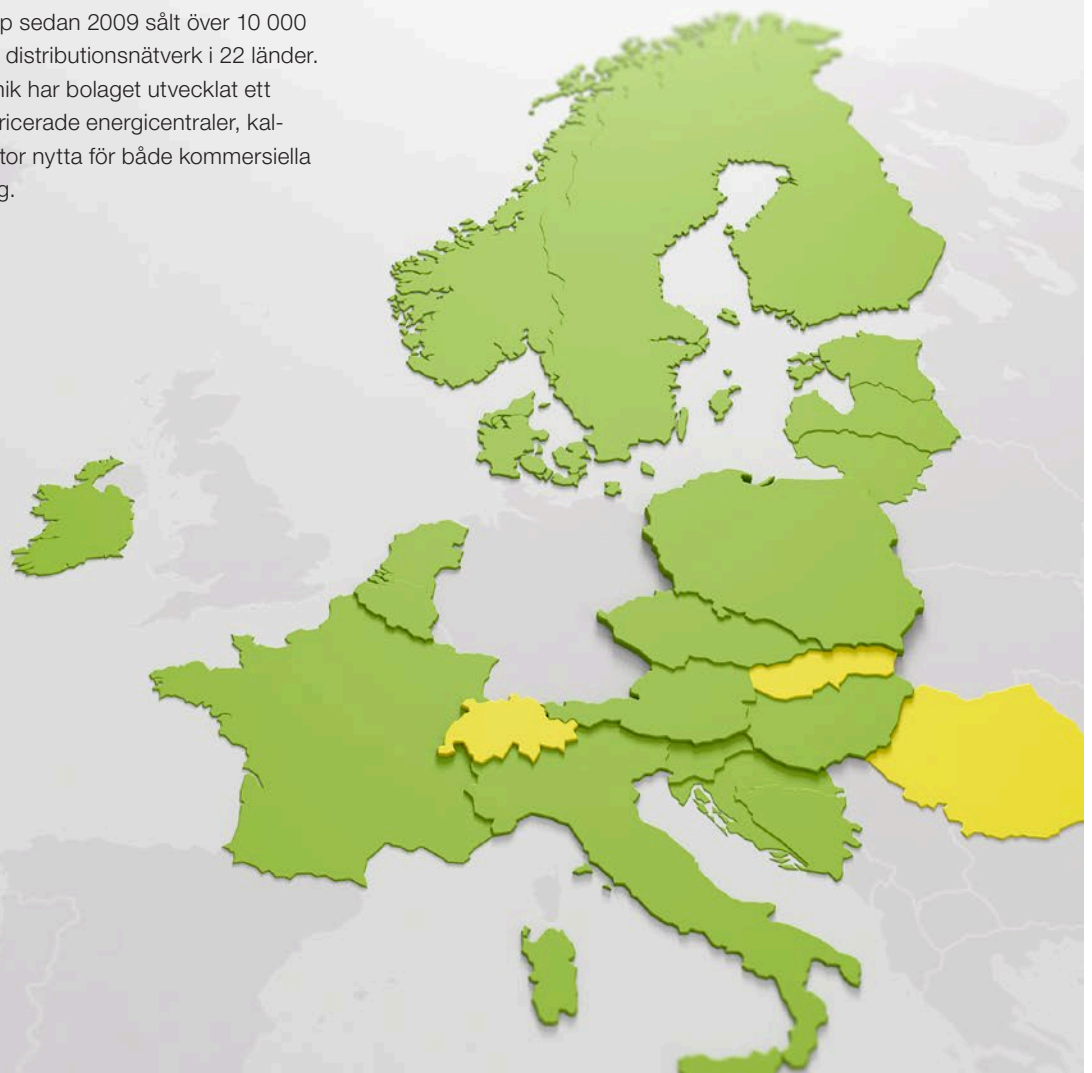
*Partnerskap med nya distri-
butionskunder har etablerats
under året. Nyttkomna
marknader under tidsperio-
den är Rumänien, Slovakien,
Schweiz och Chile.*



Med bolagets produkter uppnås energibesparingar om
40–70 % jämfört med konventionella alternativ så som
fjärrvärme, elvärme och biobränslen.

Produkterna är förberedda för de affärsmöjligheter som växer
fram i marknaden när el, värme och kyla kan integreras och
styras utifrån förutsättningar på el- och värmemarknaderna
som gynnar kunderna. När samhället går mot ett 100 %
förnybart energisystem och minskade CO₂-utsläpp, behöver
betydande investeringar göras i elnäten parallellt med
satsningar på lösningar som optimerar användningen av den
energi som levereras. ES Group optimerar uppvärmning av
fastigheter och bolagets produkter kan integreras i decentrali-
serade och smarta energisystem som balanserar eleffekten.

ES Group har snabbt, stadigt och framgångsrikt expanderat
genom partnersamarbeten.



Historiska milstolpar

2003 Samarbetet med Amitime i Kina etableras.

2005 Första varvtalsreglerade luft/vatten-värmepumpen från Amitime lanseras i Europa av ES grundare.

2006 Bolaget inleder Private Label-produktion av värmepumpar i kunds eget varumärke.

2009 Verksamheten förvärvas av Fredrik Sävenstrand och Christian Gulbrandsen.

2011 Bolaget ingår ett exklusivt samarbete med Onninen AB.

2012 Dotterbolaget HEFOS Sverige AB:s verksamhet etableras i Sverige och Polen.

2014 Avtal med Onninen Oy som exklusiv distributör av ES Groups produkter i Finland. Investeringar i utveckling av produktsortiment mot kommersiella fastigheter. Första systemet testas i samverkan med fjärrvärme. ES Group har distributörer i fem europeiska länder.

2015 Produktutvecklingen av Plug-in-Modulerna inleds.

2016 Bolaget lanserar den tredje generationens luft/vatten-värmepumpar. Den första Plug-in-Modul-prototypen installeras hos kund. Distributörer finns nu i 12 europeiska länder.

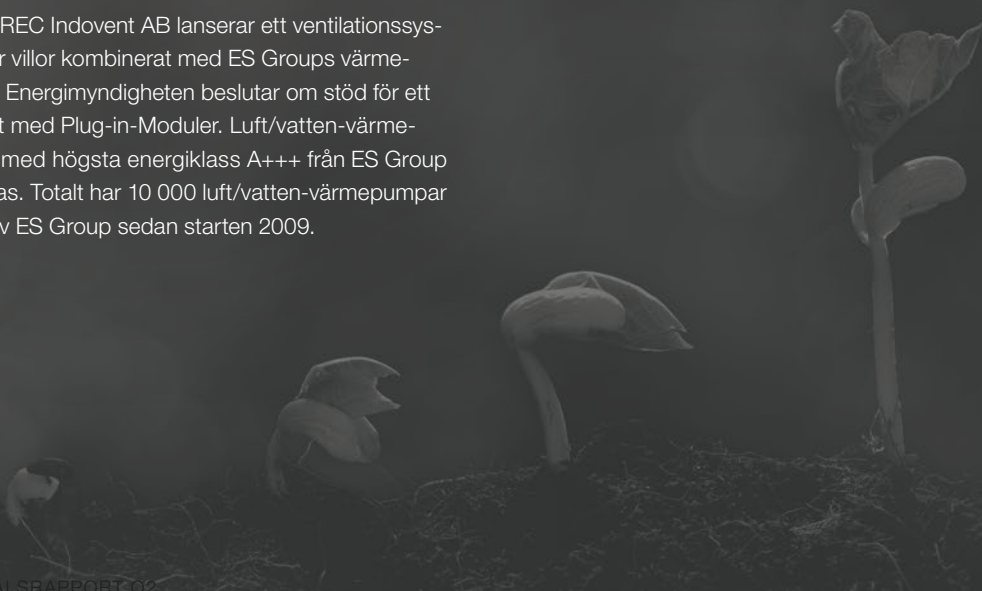
2017 ES NordFlex lanseras som produktkoncept i Sverige inom affärsområdet fastighetssystem. ES Systems AB bildas.

2018 REC Indovent AB lanserar ett ventilationssystem för villor kombinerat med ES Groups värmepump. Energimyndigheten beslutar om stöd för ett projekt med Plug-in-Moduler. Luft/vatten-värmepump med högsta energiklass A+++ från ES Group lanseras. Totalt har 10 000 luft/vatten-värmepumpar sålts av ES Group sedan starten 2009.

2019 Nyckelrekryteringar och etablerande av säljkontor i Europa ger förstärkt säljkapacitet. Kundbasen av distributörer inom både segmentet villavärme och fastighetsvärme utökas. Beta-versionen av säljverktyget "systemkonfiguratorn" lanseras. Samarbete med Swegon AB-ägda BlueBox Srl. inleds. Industrialiseringen av Plug-in-Modulerna når preserieproduktionsstart och svenskt patent godkänns. Samarbete med Jeff Electronics AB samt AirWaterGreen AB för att stödja kommersiell lansering av Plug-in-Moduler för byggvärme.

2020 Ultratysta värmepumpar med nya hög-effektiva och miljövänligare köldmediet R32 lanseras. Konfiguratorn lanseras. ES NordFlex lanseras mot det internationella distributörsledet. Publik lansering av produkt erbjudandet Plug-in-Moduler. Internationellt PCT-patent för Plug-in-Modulen i Europa. Plug-in-Modulen är i preserieproduktion, ytterligare modellversioner är i pilotbyggnationsstadium. Flera Plug-in-Moduler är sålda, levererade och driftsatta. Ramavtal ingås med Swegon Operations Srl. för leverans av värmepumpar. Plug-in-Moduler levereras till UCO i Norge och Renta i Sverige. ES Energy Save Holding AB noteras på den svenska börsen Spotlight. Distributörer finns etablerade i 18 länder.

2021 Uppföljningsorder från UCO. Lansering av större grundkapaciteter på aggregatsidan om 45 kW per värmepump. Tillsammans med Sustainable Heating and Cooling by Sweden inleds projekt för etablering i Storbritannien. Samarbeten inleds med El-Björn samt PowerCell. ES Group öppnar kontor i Mälardalen. Distributörer som driver försäljningen av ES Groups produkter finns nu etablerade i 22 länder.



Vision

ES Group skall upplevas som **det naturliga förstahandsvalet** för Bolagets kunder och samarbetspartners i Europa samt att vara **ledande i nischerna temporär värme och prefabricerade energicentraler** för nyproduktion inom fastighetssegmentet med god lönsamhet och kraftig tillväxt. Bolagets vision är att, för dessa segment, vara marknadsledande inom värmepumpsindustrin.

Mål

ES Groups långsiktiga mål är att under verksamhetsåret 2023/24 uppnå en **omsättning om 200 MSEK** med en rörelsemarginal om 15 procent.

Affärsidé

ES Group erbjuder marknaden **kostnadseffektiva smarta och flexibla produkter, produktkoncept, system och tjänster** baserade på värmepumpsteknik för **maximal energibesparing**.



Ärlighet

Pålitlighet

Samarbete

Utveckling

ES Energy Save Holding AB
Noteringsmemorandum
genom projektleveranser tillsammans
som skapas genom direktförsäljning.

Roadmap

Bolaget har en tydlig plan med en fokus på
tillämpar brutet räkenskapsår (1 maj – 30 april)

2020/21

- ✓ Koncernen levererar till kunder i över 20 länder
 - ✓ Intensifierad publik lansering av koncepten TemporaryClimate samt EcoStation
 - ✓ Accelererad pilotförsäljning av Plug-in-Modulerna mot temporära och permanenta applikationer
 - ✓ Försäljningen förväntas öka inom såväl affärsområdet villavärme som fastighetssystem
 - ✓ Nya kanaler i Norden såväl som distributörsnätverket i Europa driver försäljningsökningen
- Fixat!

28 | ENERGY SAVE NOTERINGSMEMORANDUM – VERKSAMHETSBEKRÄFTELSE

Inbjudan till teckning av aktier
i ES Energy Save Holding AB



Grön tillväxtstrategi

Energisektorn står för den största delen av de globala utsläppen av växthusgaser. Behovet av att ställa om till en hållbar energiproduktion är stort och brådskande, om branschen och samhället ska klara av att nå de klimatmål som krävs för att rädda vår planet.

Idag är krafterna för en grön omställning starkare än någonsin. De stora statliga initiativen för återupprättande av ekonomin efter coronapandemin innehåller betydande miljöinsatser.

ES Group anser att Bolaget är väl positionerat för att dra fördel av tillväxten som den underliggande marknaden skapar. Värmepumpsmarknaden i allmänhet, och fastighetssegmentet i synnerhet, bedöms växa betydligt, både i Sverige och internationellt, och luft/vatten-tekniken bedöms ha den största tillväxtpotentialen av de olika värmepumpstyperna. Kvalificerade bedömare förspår en fördubbling av värmepumpsmarknaden på sex till sju år.

Viktiga delar i ES Groups tillväxtstrategi är att kapitalisera på en industrialisering av den traditionellt hantverksdrivna installationsprocessen samt effektivisera processen för systemdimensionering och design med hjälp av digitala verktyg. Genom industrialisering och digitalisering kan Bolaget erbjuda miljösmarta, effektiva och flexibla lösningar där både affärsprocesser och kostnader reduceras avsevärt. Plattformen öppnar även dörrar till nya digitala marknader.

Bolaget avser att öka försäljningen av Bolagets produkter och tjänster genom fortsatta partnerskapsetableringar, ökad marknadsföring, accelererad produkt- och applikationsutveckling samt organisations-tillväxt. Bolagets intäkter genereras via

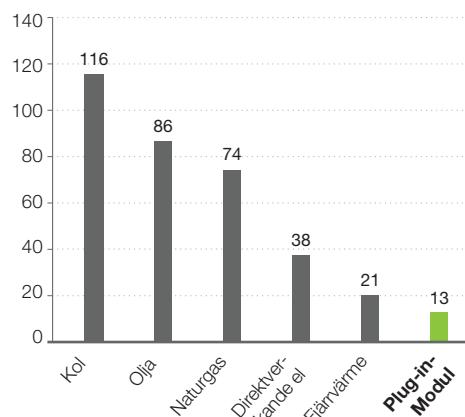
försäljning till etablerade distributörer i Europa samt genom projektleveranser tillsammans med bolagets partners i Norden.

Den viktigaste och mest pålitliga drivkraften för affärerna är värmepumparnas kostnadsbesparande effekt. Värmepumpar får en alltmer betydelsefull roll i energiomställningen i Europa och världen och drivkrafterna för detta är såväl miljö- som energipolitiska. De skalbara Plug-in-Modulerna har ett mindre miljöavtryck än konventionella lösningar och innebär en drastisk sänkning av CO₂-utsläpp. Baserat på Naturvårdsverkets gällande CO₂-ekvivalenter blir minskningen av utsläppen jämfört med andra energislag enligt grafen nedan.

Energisektorns två främsta drivkrafter är:

- EU:s klimatpolitik och allt fler direktiv för en större andel förnyelsebar energi i energisystemen driver på ett ökat användande av värmepumpar.
- Energi- och kostnadsbesparingsbehov driver på ett ökat användande av värmepumpar.

Ton CO₂ för olika energislag



Jämförelse av olika energislags CO₂-utsläpp vid produktion av 300 000 kWh.

Skalbar affärsmodell

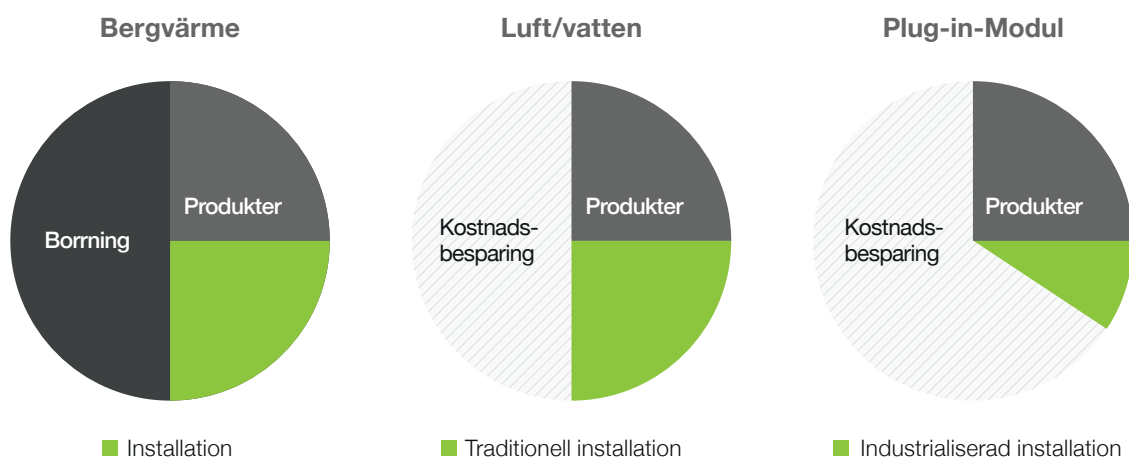


ES Group har etablerat en affärsmodell som säkerställer korta ledtider samt låga utvecklings-, produktions- och leveranskostnader av värmepumpssystem. Bolaget hanterar tillsammans med partners allt från produktutveckling till produktion och har en definierad väg till marknad för både villaprodukterna och fastighetssystemen. En stabil tillväxtpotential finns för konsumentprodukterna medan fastighetssystemen utgör den stora tillväxtpotentialen. Försäljningen sker främst genom partners och distributörer.

Prefabricerade kompletta system istället för installatörsbyggda anläggningar på plats ger en industriell skalbarhet. Genom bolagets verktyg för design och systemdimensionering digitaliseras viktiga konsultinsatser vilket bidrar till att accelerera distributörernas affärsgenomförande. Tillsammans ger detta helt nya expansionsmöjligheter jämfört med konventionella affärsprocesser.

Ett målinriktat arbete med att systematisera och modularisera produktsortimentet har skapat kvalitet och snabbhet i alla steg – produktutveckling, tillverkning, installation och eftermarknad. Kostnaderna för ett installerat och driftsatt värmepumpssystem blir lägre genom kombinationen av luft/vatten-teknologin och bolagets prefabricering av Plug-in-Modulerna.

Genom Plug-in-Modulernas mobilitet och fastighetssystemens styrsystem kommer nya tjänster och affärsmodeller med digitala produkterbudanden att kunna lanseras. Värmepumparnas höga kompatibilitet med andra energislag samt möjligheten till energilagring och kommande uppkopplingen mot smarta nät, ökar applikationsmöjligheterna på en växande marknad.



Finansiell översikt

feb–apr 2021 (Q4)

Omsättning och resultat

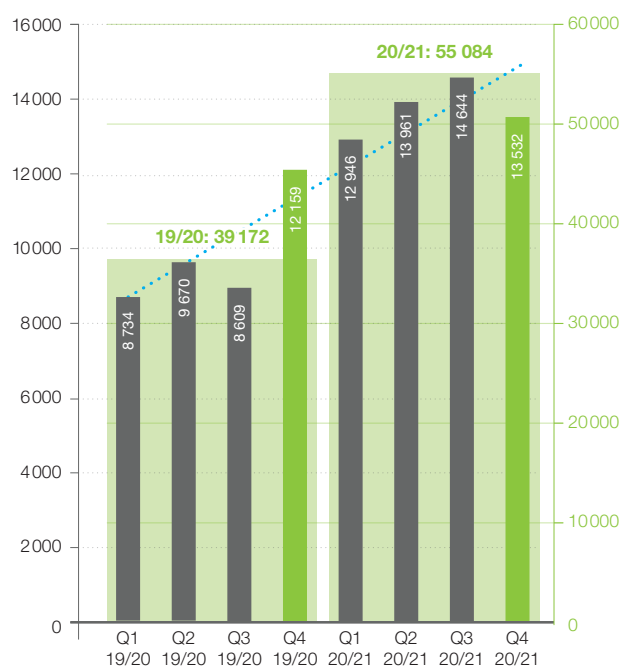
Under årets fjärde kvartal uppgår nettoomsättningen till 13,5 MSEK, vilket är en ökning mot fjärde kvartalet föregående år med 11 % (12,2 MSEK). Från föregående kvartal minskar nettoomsättningen med 8 % (14,6 MSEK).

De totala intäkterna för fjärde kvartalet är 15,2 MSEK, vilket är en minskning med 6 % mot föregående års motsvarande period då de totala intäkterna var 16,1 MSEK. Minskningen är dock inte hänförlig till minskad försäljning, utan beror på en lägre andel aktiverat arbete för egen räkning. Aktiveringar uppgick till 2,8 MSEK under Q4 2019/2020 och 1,3 MSEK för kvartalet 2020/2021.

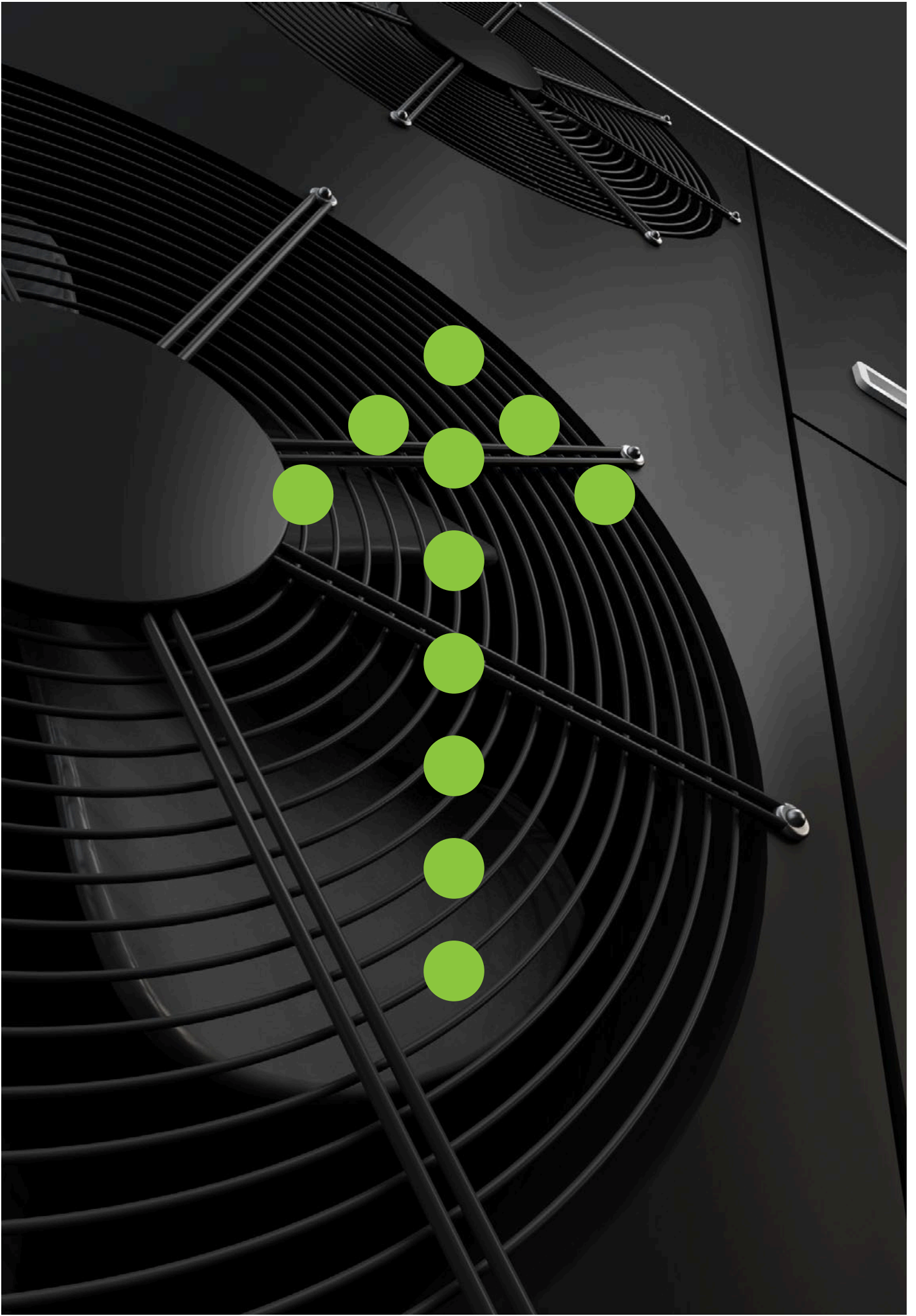
I jämförelse med det direkt föregående tredje kvartalet ökar de totala intäkterna med 1 % under fjärde kvartalet (15,0 MSEK). Koncernens rörelseresultat (EBIT) för perioden uppgår till -1,3 MSEK, vilket är att jämföra med 0,6 MSEK samma period föregående år. Resultat efter skatt uppgår till -1,8 MSEK (0,5).

Antalet aktier är vid kvartalets utgång 4 834 790 (3 684 760), och resultat per aktie uppgår till -0,4 SEK (0,1).

Försäljning per kvartal KSEK



Fördelning av intäkter	Q1 19/20	Q2 19/20	Q3 19/20	Q4 19/20	Helår 19/20	Q1 20/21	Q2 20/21	Q3 20/21	Q4 20/21	Helår 20/21
Rörelsens intäkter mm.										
Nettoomsättning	8 734	9 670	8 609	12 159	39 172	12 946	13 961	14 644	13 532	55 084
Aktiverat arbete för egen räkning	296	175	564	2 782	3 817	32	1 390	939	1 322	3 684
Övriga rörelseintäkter	-79	-351	-239	1 155	486	437	330	-604	310	472
	8 951	9 494	8 934	16 096	43 475	13 415	15 681	14 979	15 165	59 240



Finansiell översikt

maj 2020–apr 2021

Omsättning och resultat

Den ackumulerade nettoomsättningen för helåret 2020/2021 är 41 % högre än föregående år; 55,1 MSEK mot 39,2 MSEK. Den totala ackumulerade intäkterna på 59,2 MSEK är 36 % högre än motsvarande period föregående år då totala intäkter var 43,5 MSEK. Rörelseresultatet för räkenskapsåret uppgår till -7,0 MSEK vilket är att jämföra med -4,4 MSEK under 2019/2020. Resultat efter skatt uppgick till -7,9 MSEK (-4,8). Resultat per aktie (antal 4 834 790 per 2021-04-30) för perioden 2020-05-01–2021-04-30 är -1,6 SEK (-1,3).

Kassaflöde och likvida medel

Kassaflödet från investeringsverksamheten under 2020/2021 uppgick till -5,8 MSEK (-3,9), och kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -12,9 MSEK (-14,5). Kassaflödet

från finansieringsverksamheten uppgick till 23,2 MSEK (17,7 MSEK). Likvida medel uppgick per den 30 april 2021 till 6,8 MSEK (2,3 MSEK). Ökningen är främst hänförlig till den under perioden genomförda nyemissionen. Utöver det är den faktor med störst effekt på kassaflödet minskning av leverantörs-skulder under perioden.

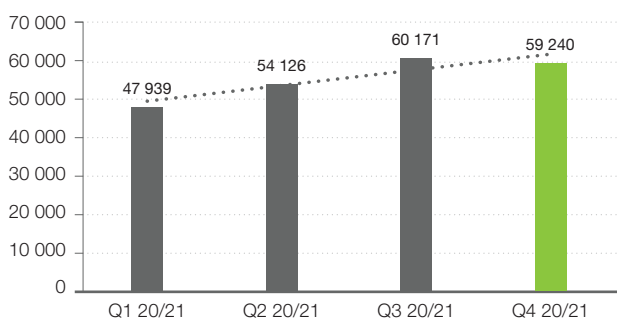
Balansräkning

Koncernens balansomslutning uppgick per den 30 april 2021 till 53,9 MSEK (41,6), varav anläggningstillgångar utgjorde 24,0 MSEK (19,6) och omsättningstillgångar utgjorde 30,0 MSEK (22,0). Ökningen är i första hand hänförlig till en ökning av likvida medel med 4,6 MSEK samt en ökning av varulager med 3,7 MSEK.

Kortfristiga fordringar har minskat med 0,4 MSEK (från 4,6 till 4,2 MSEK), och de immateriella tillgångarna, som primärt består av intern upparbetade immateriella tillgångar, har ökat med 3,1 MSEK sedan utgången föregående räkenskapsår. Koncernens tillgängliga likviditet inklusive ej utnyttjad checkräkningskredit uppgår per balansdagen till 7,8 MSEK (3,2) varav 6,8 MSEK utgörs av likvida medel (2,3) och 0,96 MSEK utgörs av ej utnyttjad checkräkningskredit (0,95).

De långfristiga skulderna uppgick per utgången av året till 13,0 MSEK (7,7) och de kortfristiga skulderna till 11,9 MSEK (18,9 MSEK). Det egna kapitalet uppgick till 28,8 MSEK (14,7).

Rullande 12 mån totala intäkter (rullande 4 kvartal) KSEK



	Q1 20/21 2019-08-01– 2020-07-31	Q2 20/21 2019-11-01– 2020-10-31	Q3 20/21 2020-02-01– 2021-01-31	Q4 20/21 2020-05-01– 2021-04-30
Rullande 12 månader (KSEK)				
Rullande nettoomsättning	43 384	47 675	53 710	55 084
Rullande intäkter totalt	47 939	54 126	60 171	59 240

Övriga upplysningar

Redovisningsprinciper

Bokslutskommunikén är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning. Principerna är oförändrade jämfört med räkenskapsåret 2019–2020.

Tilläggsupplysningar

Föreliggande bokslutskommuniké har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer. ES Energy Save Holding AB (Publ) är ett moderbolag, och i koncernen ingår dotterbolagen ES Heat Pumps AB med organisationsnummer 556784-6505, ES Systems AB med organisationsnummer 556867-7974, Hefos Sverige AB med organisationsnummer 556939-1310, Energy Save AS med organisationsnummer 991 347 194, Energy Save Nordic d.o.o. med organisationsnummer 851 248 5000 samt Hefos SP z.o.o. med organisationsnummer 7773232845.

Organisation och medarbetare

Vid fjärde kvartalets slut så uppgick antalet anställda i koncernen till 18 (16), varav 14 är män och 4 är kvinnor. Medelantalet anställda uppgick under året till 15 (10).

Årsstämma 2021

Årsstämma kommer att hållas på ES Groups huvudkontor på Nitgatan 2, 441 38 Alingsås, den 31 augusti 2021 klockan 10:00. ES Groups årsredovisning för 2020 beräknas finnas tillgänglig för nedladdning på bolagets webbplats energysave.se den 10 augusti 2021.

Utdelning

Styrelsens förslag är att ingen utdelning lämnas vid årsstämman 2021 för verksamhetsåret 2020. Årets resultat föreslås balanseras i ny räkning.

Händelser efter balansdagen

Utöver den fortsatta spridningen av Covid-19, som kommenteras i inledningen av denna rapport, och med detta förknippade risker så har inga händelser efter balansdagen inträffat i koncernen.

Närståendetransaktioner

Koncernen har under perioden köpt konsulttjänster uppgående till 35 000 SEK av Olausson Konsult AB som ägs till 100% och kontrolleras av styrelseledamoten Inge Olausson samt 35 000 SEK av EconomiConsult Leif Åkerblad Aktiebolag som ägs till 100 % och kontrolleras av styrelseledamoten Leif Åkerblad. Bolaget gör bedömningen att samtliga transaktioner har gjorts på marknadsmässiga villkor. I övrigt har inga transaktioner ägt rum mellan ES Group och närstående som väsentligen påverkat bolagets ställning och resultat.

• E|S[®] TemporaryClimate

Högpresterande flexibelt klimatsystem för byggarbetsplatser

– i samarbete med El-Björn



Klimatkontroll

- Styrning av värme, flöden och relativ fuktighet (RH) med avfuktning.
- Processkontroll av uppvärmning och uttorkning.



Ekonomi

- Kortar ner byggprocessen.
- Intermittent uppvärmning, endast varmt när det behövs och där det behövs.
- Smart effektvakt, ekonomiladdning av ackumulatortank mm.



Klimatsmart

- Förbättrar arbetsmiljön.
- Minskar energibehovet och CO₂-utsläppen.



Energimätning med historik

- Energiuppföljning dag, vecka, månad och år.
- Datainsamling från trådburna alternativt trådlösa givare. Insamlad data sparas minst 10 år.

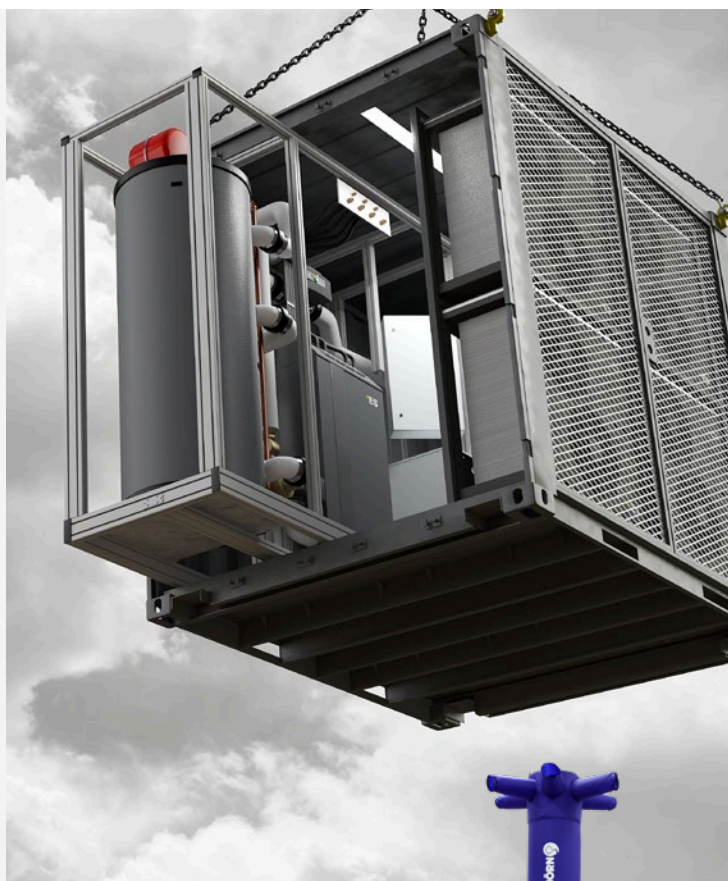


Larmförmedling

- Larm via SMS och mail.

SVENSK
INDUSTRIALISERAD
CLEAN-TECH

Think inside the box





I Energy Saves lokaler i Alingsås pågår versionsutveckling av Plug-in-Modulerna. Här syns ett flertal olika moduler som snart är redo för leverans.



På plats i Alingsås har en Workshop byggts upp, för att kunna erbjuda produktutbildning till kunder inom både villasegment och kommersiella fastigheter.



I Plug-in-Modulens rack finns inredelar, styrning, tank, cirkulationspumpar och tillskottsvärmekälla. Tack vare att allt placeras tillsammans i ett rack så kan Energy Saves personal konstruera racket i sin helhet innan det placeras i container-modulen och ansluts till luft/vatten-värmepumpens utdelar.

Finansiella rapporter

Koncernen

ES Energy Save Holding AB Resultaträkning

Koncernen

	Q4 2020/2021 2021-02-01– 2021-04-30	Q4 2019/2020 2020-02-01– 2020-04-30	Helår 2020/2021 2020-05-01– 2021-04-30	Helår 2019/2020 2019-05-01– 2020-04-30
(KSEK)				
Rörelsens intäkter m.m.				
Nettoomsättning	13 532	12 160	55 084	39 172
Aktiverat arbete för egen räkning	1 322	2 778	3 684	3 817
Övriga rörelseintäkter	310	1 155	472	486
	15 165	16 093	59 240	43 475
Rörelsens kostnader				
Handelsvaror	-10 214	-6 216	-40 439	-23 824
Övriga externa kostnader	-3 698	-4 227	-12 586	-11 177
Personalkostnader	-2 157	-4 883	-11 914	-12 566
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-422	-133	-1 345	-265
Övriga rörelsekostnader	0	-16	0	-16
	-16 492	-15 476	-66 284	-47 848
Rörelseresultat	-1 327	617	-7 044	-4 373
Resultat från finansiella poster				
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	1	-29	1	-26
Räntekostnader och liknande resultatposter	-425	-99	-854	-388
	-424	-129	-853	-414
Resultat efter finansiella poster	-1 751	489	-7 898	-4 787
Resultat före skatt	-1 751	489	-7 898	-4 787
Skatt på årets resultat	-12	-8	-45	-8
Periodens resultat	-1 763	481	-7 943	-4 795
Hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	-1 390	486	-7 245	-4 536
Innehav utan bestämmande inflytande	-372	-5	-697	-259

(KSEK)

2021-04-30

2020-04-30

TILLGÅNGAR

Anläggningstillgångar

Immateriella anläggningstillgångar

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten
och liknande arbeten

20 873

18 211

Koncessioner, patent, licenser, varumärken m.m.

710

270

21 583

18 481

Materiella anläggningstillgångar

Inventarier, verktyg och installationer

2 139

825

2 139

825

Finansiella anläggningstillgångar

Andelar i intresseföretag och gemensamt styrda företag

78

78

Andra långfristiga värdepappersinnehav

0

0

Andra långfristiga fordringar

177

186

254

264

Summa anläggningstillgångar

23 976

19 570

Omsättningstillgångar

Varulager m.m.

Färdiga varor och handelsvaror

17 847

14 866

Förskott till leverantörer

1 081

299

18 929

15 165

Kortfristiga fordringar

Kundfordringar

3 458

2 513

Aktuell skattefordran

0

0

Övriga fordringar

436

1 445

Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

298

609

4 193

4 567

Kassa och bank

6 815

2 261

Summa omsättningstillgångar

29 936

21 993

SUMMA TILLGÅNGAR

53 913

41 563

ES Energy Save Holding AB
Balansräkning

Koncernen

(KSEK)	2021-04-30	2020-04-30
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital, koncern		
Aktiekapital	12 087	9 212
Övrigt tillskjutet kapital	32 090	13 884
Annat eget kapital inkl. årets resultat	-15 686	-8 678
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare	28 491	14 418
Innehav utan bestämmande inflytande	304	304
Summa eget kapital koncernen	28 795	14 722
Avsättningar		
Garantier	200	200
Uppskjuten skatteskuld	0	0
Summa avsättningar	200	200
Långfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	7 180	6 449
Övriga skulder	5 814	1 250
Summa långfristiga skulder	12 993	7 699
Kortfristiga skulder		
Checkräkningskredit	3 041	3 053
Skulder till kreditinstitut	2 996	1 573
Förskott från kunder	106	0
Leverantörsskulder	2 444	12 009
Aktuell skatteskuld	73	30
Övriga skulder	1 383	515
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 882	1 762
Summa kortfristiga skulder	11 924	18 942
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	53 913	41 563

ES Energy Save Holding AB
Nyckeltal

Koncernen

	Q4 20/21	Q4 19/20	Helår 20/21	Helår 19/20
	2021-02-01– 2021-04-30	2020-02-01– 2020-04-30	2020-05-01– 2021-04-30	2019-05-01– 2020-04-30
Resultat per aktie, SEK	-0,4	0,1	-1,6	-1,3
Antal aktier vid periodens slut	4 834 760	3 684 760	4 834 760	3 684 760

	Helår 2020/2021 2020-05-01– 2021-04-30	Helår 2019/2020 2019-05-01– 2020-04-30
(KSEK)		
Den löpande verksamheten		
Rörelseresultat	-7 044	-4 373
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	2 234	-706
Erhållen ränta m.m.	1	-26
Erlagd ränta	-854	-388
Betald inkomstskatt	43	117
Kassaflöde från den löpande verksamheten		
före förändringar av kassaflöde	-5 620	-5 376
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital		
Minskning(+) /ökning (-) av varulager/pågående arbete	-2 682	-2 736
Minskning(+) /ökning (-) av kundfordringar	-2 027	-1 097
Minskning(+) /ökning (-) av fordringar	1 329	-713
Minskning(-) /ökning (+) av leverantörsskulder	-9 459	-3 485
Minskning(-) /ökning (+) av kortfristiga skulder	5 552	-1 083
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-12 907	-14 490
Investeringsverksamheten		
Förvärv av balanserade utgifter för forskning m.m.	-3 577	-3 861
Förvärv av patent	-440	0
Förvärv av inventarier, verktyg och installationer	0	-1 152
Förvärv av koncernföretag	0	0
Ny utlåning till utomstående	0	-14
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-5 761	-3 875
Finansieringsverksamheten		
Årets nyemission	21 081	12 311
Koncernbidrag	0	0
Upptagna långfristiga lån	3 587	4 600
Ändring kortfristiga finansiella skulder	-12	829
Amortering långfristiga lån	-1 434	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	23 222	17 740
Förändring av likvida medel	4 554	-625
Likvida medel vid periodens början	2 261	2 886
Likvida medel vid periodens slut	6 815	2 261

Moderbolaget

ES Energy Save Holding AB Resultaträkning

Moderbolaget

	Q4 2020/2021 2021-02-01– 2021-04-30	Q4 2019/2020 2020-02-01– 2020-04-30	Helår 2020/2021 2020-05-01– 2021-04-30	Helår 2019/2020 2019-05-01– 2020-04-30
(KSEK)				
Rörelsens intäkter m.m.				
Nettoomsättning	464	0	1 392	0
Aktiverat arbete för egen räkning	0	0	0	0
Övriga rörelseintäkter	181	0	181	0
	644	0	1 572	0
Rörelsens kostnader				
Handelsvaror	0	0	0	0
Övriga externa kostnader	-252	0	-852	-18
Personalkostnader	-523	0	-1 810	-67
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	0	0	0	0
Övriga rörelsekostnader	0	0	0	0
	-775	0	-2 661	-85
Rörelseresultat	-131	0	-1 089	-85
Resultat från finansiella poster	0	0	0	0
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	0	0	0	0
Räntekostnader och liknande resultatposter	0	0	0	0
	0	0	0	0
Resultat efter finansiella poster	-131	0	-1 089	-85
Resultat från andelar i koncern- och intresseföretag				
Nedskrivningar av andelar i dotterföretag	-4 400	0	-4 400	0
Räntekostnader och liknande resultatposter	0	0	0	0
Bokslutsdispositioner				
Lämnade koncernbidrag	-550	0	-550	0
Resultat före skatt	-5 081	0	-6 039	-85
Skatt på årets resultat	0	0	0	0
Periodens resultat	-5 081	0	-6 039	-85

(KSEK)

2021-04-30

2020-04-30

TILLGÅNGAR

Anläggningstillgångar

Immateriella anläggningstillgångar

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten
och liknande arbeten

0 0

Koncessioner, patent, licenser, varumärken m.m.

710 270

710 270

Materiella anläggningstillgångar

Inventarier, verktyg och installationer

0 0

0 0

Finansiella anläggningstillgångar

Andelar i koncernföretag

12 871 12 450

Andelar i intresseföretag och gemensamt styrda företag

Andra långfristiga värdepappersinnehav

0 0

Fordringar till koncernföretag

0 0

Andra långfristiga fordringar

12 871 12 450

Summa anläggningstillgångar

13 581 12 720

Omsättningstillgångar

Varulager m.m.

Färdiga varor och handelsvaror

0 0

Förskott till leverantörer

0 0

0 0

Kortfristiga fordringar

Kundfordringar

144 0

Fordringar hos koncernföretag

24 253 9 204

Aktuell skattefordran

0 0

Övriga fordringar

39 0

Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

11 10

24 446 9 214

Kassa och bank

518 1 077

Summa omsättningstillgångar

24 964 10 291

SUMMA TILLGÅNGAR

38 545 23 011

ES Energy Save Holding AB
Balansräkning

Moderbolaget

(KSEK)	2021-04-30	2020-04-30
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital, koncern		
Aktiekapital	12 087	9 212
Övrigt tillskjutet kapital	32 090	13 884
Annat eget kapital inkl. årets resultat	-6 125	-85
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare	38 052	23 011
Innehav utan bestämmande inflytande	0	0
Summa eget kapital koncernen	38 052	23 011
Avsättningar		
Garantier	0	0
Uppskjuten skatteskuld	0	0
Summa avsättningar	0	0
Långfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	0	0
Övriga skulder	0	0
Summa långfristiga skulder	0	0
Kortfristiga skulder		
Checkräkningskredit	0	0
Skulder till kreditinstitut	0	0
Förskott från kunder	0	0
Leverantörsskulder	39	0
Aktuell skatteskuld	14	0
Övriga skulder	142	0
Skulder till koncernföretag	0	0
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	298	0
Summa kortfristiga skulder	493	0
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	38 545	23 011

	Helår 2020/2021 2020-05-01– 2021-04-30	Helår 2019/2020 2019-05-01– 2020-04-30
(KSEK)		
Den löpande verksamheten		
Rörelseresultat	-6 039	-85
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	-421	0
Erhållen ränta m.m.	0	0
Erlagd ränta	0	0
Betald inkomstskatt	0	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten		
före förändringar av kassaflöde	-6 460	-85
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital		
Minskning(+) /ökning (-) av varulager/pågående arbete	0	0
Minskning(+) /ökning (-) av kundfordringar	-144	0
Minskning(+) /ökning (-) av fordringar	-15 089	-9 214
Minskning(-) /ökning (+) av leverantörsskulder	39	0
Minskning(-) /ökning (+) av kortfristiga skulder	454	-1 822
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-21 200	-11 121
Investeringsverksamheten		
Förvärv av balanserade utgifter för forskning m.m.	-440	0
Förvärv av inventarier, verktyg och installationer	0	0
Förvärv av koncernföretag	0	-153
Ny utlåning till utomstående	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-440	-153
Finansieringsverksamheten		
Årets nyemission	21 081	12 311
Koncernbidrag	0	8
Upptagna långfristiga lån	0	0
Ändring kortfristiga finansiella skulder	0	0
Amortering långfristiga lån	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	21 081	12 311
Förändring av likvida medel	-559	1 037
Likvida medel vid periodens början	1 077	40
Likvida medel vid periodens slut	518	1 077

Adresser

Bolaget

ES Energy Save Holding AB
Nitgatan 2
SE-441 38 Alingsås
Sverige
Tel. +46 (0) 322-790 50

Fredrik Sävenstrand

VD, ES Energy Save Holding AB
fs@energysave.se

Finansiell rådgivare

Partner Fondkommission AB
Lilla Nygatan 2
SE-411 04 Göteborg
Tel. +46 (0)31-761 22 30
Sverige

Revisor

RSM Göteborg
Bohusgatan 15
SE-411 39 Göteborg
Tel. +46 (0) 31 16 27 80
Sverige

Kontoförande institut

Euroclear Sweden AB
Klarabergsviadukten 63
SE-111 64 Stockholm
Tel. +46 (0)8-402 90 00

Offentliggörande

Informationen i denna bokslutskommuniké är sådan som ES Energy Save Holding AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande fredag den 18 juni 2021 kl. 08:30.

Finansiell kalender

Bolagsstämma 2021 (flyttad, tidigare 27 augusti 2021)	31 aug 2021
Delårsrapport kvartal 1	17 sep 2021
Delårsrapport kvartal 2	17 dec 2021
Delårsrapport kvartal 3	18 mars 2022
Bokslutskommuniké för 2021	23 juni 2022
Bolagsstämma 2022	19 aug 2022

ES Energy Save Holding AB

Nitgatan 2 · SE-441 38 Alingsås · Sverige
+46 (0) 322-790 50 · info@energysave.se · energysave.se



ES ENERGY SAVE