

ES Energy Save Holding AB
Delårsrapport Q1 2021/2022

POSITIONERAD FÖR **GRÖN** DISRUPTION



Delårsrapport

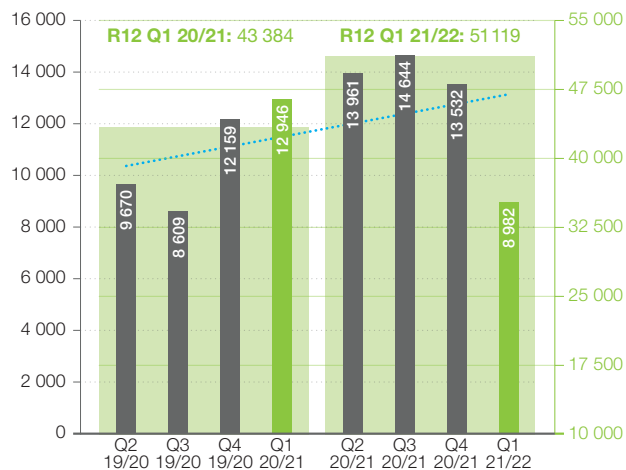
maj–juli 2021

Kvartalet

Maj–juli (Q1)

- Nettoomsättningen minskade med 31 procent till 9,0 MSEK (12,9). Av detta utgjorde minskningen av försäljningen i Europa exklusive Skandinavien 13 procent.
- Totala intäkter minskade med 26 procent till 9,9 MSEK (13,4).
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -3,8 MSEK (-1,4).
- Resultatet efter skatt uppgick till -3,9 MSEK (-1,6).
- Resultatet per aktie uppgick till -0,8 SEK (-0,4).

Nettoomsättning per kvartal / per Rullande 12 månader KSEK



Väsentliga händelser

under kvartalet

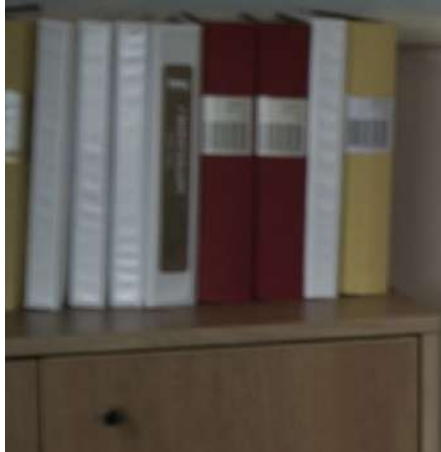
- Ett avtal om inledande samarbete med Powercell har ingåtts där syftet är att utvärdera synergier mellan Energy Saves värmepumpcentraler och Powercells bränslecellssystem. Ett prototypsystem kommer inledningsvis att tas fram och testas.
- Ett regionalt säljkontor har etablerats i Mälardalen med fokus på att öka marknadsnärvaron i region Storstockholm. Etableringen är ett strategiskt viktigt steg när bolagets nya koncept ska rullas ut över hela Skandinavien.
- Regeringen beslutade den 1 juli att utfärda lagen om klimatdeklARATIONER för nya byggnader. Den nya lagen träder i kraft den 1 januari 2022, och innebär att byggherren måste lämna in uppgifter till Boverket om den klimatpåverkan som en ny byggnad har under uppförandet.
- Det kinesiska patentverket har meddelat att de kommer att godkänna Energy Saves patentansökan för bolagets Plug-in-Moduler i Kina.

Väsentliga händelser

efter kvartalets utgång

- El-Björn, som Energy Save tidigare under året inlett samarbete med, lanserar ett nytt affärsområde, *El-Björn Energi*, för försäljningen av bland annat Energy Saves produkter.

"Vi har under kvartalet sett en ökad efterfrågan på bolagets produkter."



KOMMENTAR FRÅN VD

Vår strategi har aldrig känts mer rätt

När vi stänger första kvartalet, maj-juli 2021, som är värmemarknadens lågsäsong, så gör vi det i linje med ledning och styrelsens förväntningar. Vi går dessutom in i kommande högsäsong med en stark ordergång.

Den nuvarande återhämtningsfasen i världsekonomin har skapat välkända utmaningar kopplade till bland annat halvledarbrist och störningar i handeln med containerfrakter. Detta har påverkat vår växande sektor och även oss som bolag. Vissa kundordrar med leverans inplanerad under verksamhetsårets första kvartal kommer därför i stället att levereras i kommande period. Påverkan under de gångna lågsäsongsmånaderna har inte orsakat några avbokade affärer och vi noterar under senare delen av kvartalet en något förbättrad fraktmarknad.

Vi har under kvartalet sett en ökad efterfrågan på bolagets produkter. Utan senarelagda leveranser hade försäljningen

inte bara överträffat ledningens förväntningar för kvartalet, utan också utfallet jämfört med motsvarande period föregående år.

Under rapportperioden har Energy Save tecknat avtal med PowerCell om ett samarbete för att utvärdera synergier mellan våra värmepumpcentraler och PowerCells bränslecellssystem. Ett prototypsystem kommer inledningsvis att tas fram och testas.

Vi har också beslutat att etablera ett regionalt säljkontor i Västerås för att öka vår marknadsnärvaro i region Storstockholm. Etableringen är ett strategiskt viktigt steg när nu bolagets nya koncept rullas ut över hela Skandinavien. Därutöver har det kinesiska patentverket meddelat att de kommer att godkänna ES Groups patentansökan för bolagets Plug-in-Moduler i Kina.

Genom att identifiera tillväxtsegment utvecklar vi de produktkoncept som kommer att krävas i resten av Europa.

Vi skapar *proof of concept* på de skandinaviska marknaderna och skalar sedan upp verksamheten via vårt etablerade nätverk av distributörer i Europa. Distributörerna bearbetar och säljer via sina nätverk av professionella installatörer, konsulter och projektpartners, och bidrar till att bygga varumärket Energy Save på sina respektive nationella marknader. Vår huvudstrategi har aldrig känts mer rätt. Enligt den senaste statistiken från europeiska värmepumpföreningen (EHPA)

"Vi växer snabbare än marknaden och vi växer i den teknikdisciplin som växer allra snabbast."

växte Europamarknaden med 7,4 procent under pandemiåret 2020. Under samma tid växte vi med 41 procent. Vi växer alltså snabbare än marknaden och vi växer i den teknikdisciplin (luft/vatten-värmepumpar) som växer allra snabbast.

Grön revolution

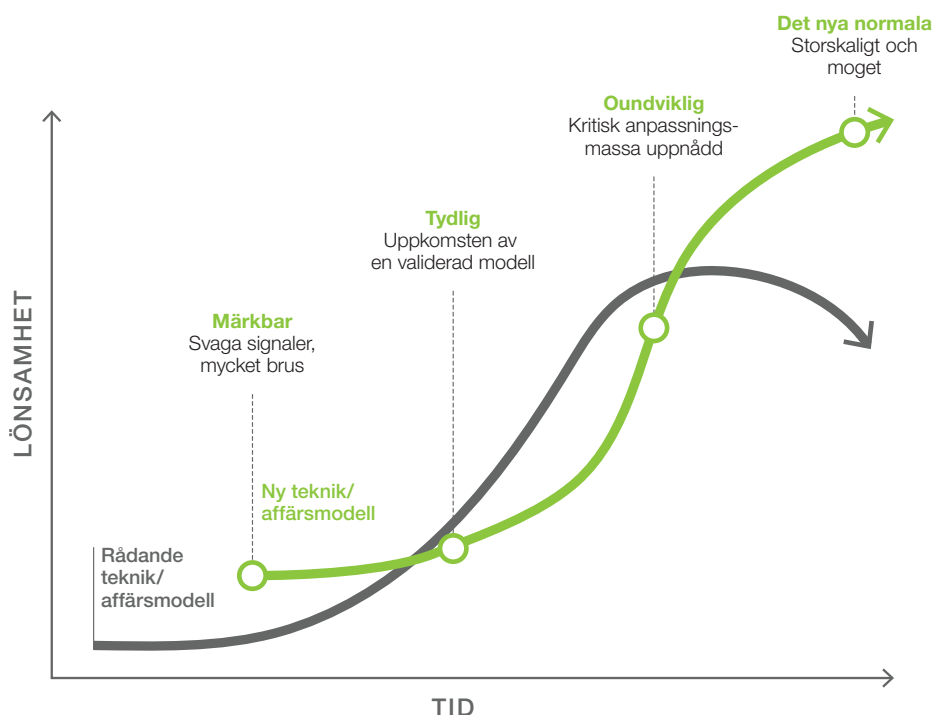
EU:s skärpta energikrav för nyproduktion har på allvar drivit i gång den europeiska värmepumpsmarknaden. Men den överlägset största klimatnyttan och marknadspotentialen uppstår när EU nu kommer fokusera på det befintliga beståndet av fastigheter. Genom beslut som The Green Deal, drivs medlemsländerna med stor beslutsamhet mot

en grön omställning. EU-länderna stiftar lagar för att fasa ut naturgas och kol genom grön elektrifiering. Även på den hårt konkurrensutsatta svenska marknaden öppnas stora möjligheter framöver. Sverige och Norge går i frontledet för att få byggindustrin att bli energieffektivare under byggfasen. På den befintliga värmemarknaden kommer grön elproduktion i kombination med värmepumpsteknik på sikt att kunna konkurrera ut fjärrvärmerna.

Värmepumpstekniken möjliggör hushållning med den gröna el som skapas och styrbarhet skapar den flexibilitet som gör att elnäten inte överbelastas och skapar flaskhalsar. För att nå målet om att minska koldioxidutsläppen med 55 procent till 2030, pekar alla prognoser mot att andelen värmepumpar måste öka kraftigt i det befintliga fastighetsbeståndet. Tre konkurrensfördelar på den snabbt framväxande europeiska marknaden för energirenoveringar är:

- Gediget kunnande inom hybridsystem med samverkande energislag
- En ökad grad av industrialisering och
- prefabricering

Genom standardiserade och prefabricerade produktkoncept vill vi industrialisera värmepumpsbranschen och digitalisera de ofta krävande konsultinsatserna. Vi sänker tröskeln för den pågående energiomställningen genom att göra svenskt energiteknikkunnande globalt tillgängligt. Vi ser fram emot den gröna revolution som nu startat.

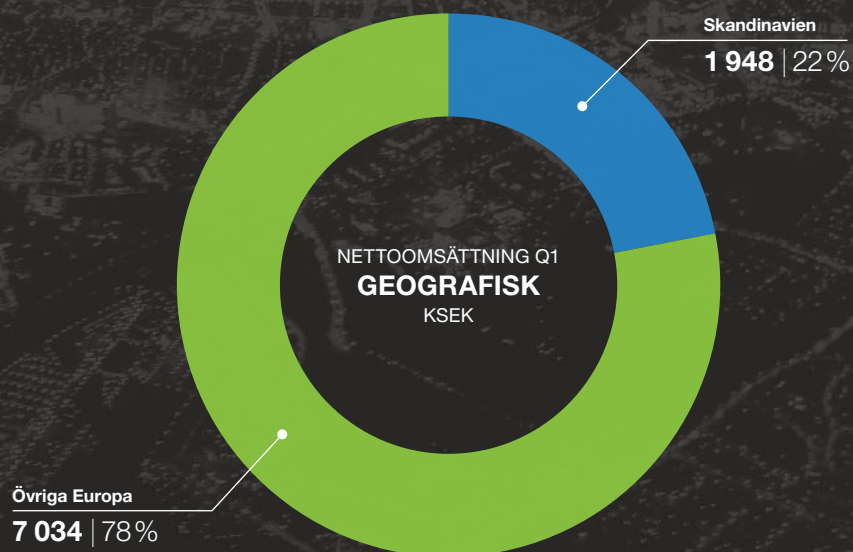
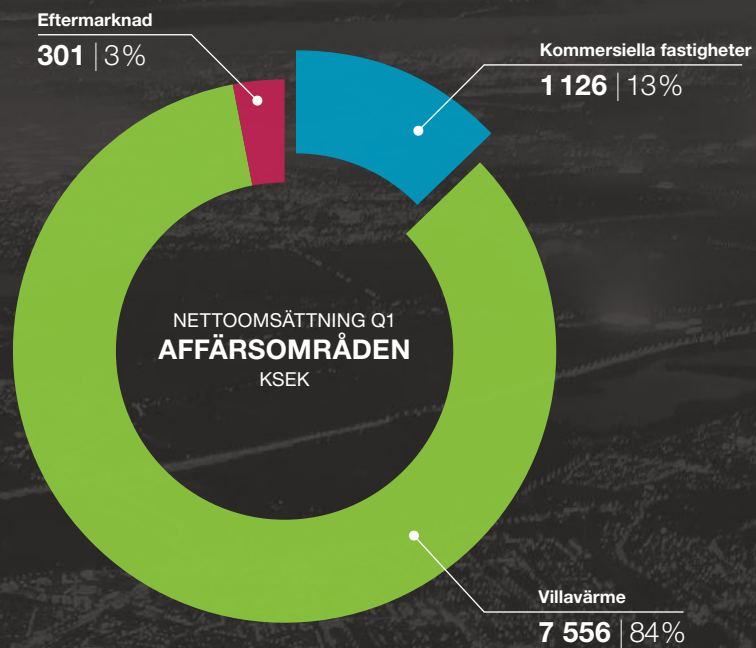


Källa: McKinsey&Company

Grön revolution genom disruption

Industrialisering, prefabricering och hybridsystemskunnande – nycklar vid Europas "tipping-point" gentemot gas och fossila bränslen. Energirenoveringar av det befintliga fastighetsbeståndet kommer att accelerera tillväxten.

FÖRSÄLJNINGENS FÖRDELNING Q1 2021/2022



Kort om Energy Save

Energy Save är ett värmeteknikbolag som utvecklar kostnadseffektiva, högpresterande och innovativa värmepumpsystem inom luft/vatten-teknologin. Bolagets produkter ger energibesparingar på 40–70 procent jämfört med konventionella alternativ som fjärrvärme, elvärme och bränslen som biobränslen, olja och gas.

I villasegmentet har Energy Save sedan 2009 sålt över 12 000 luft/vattenvärmepumpar. Baserat på samma teknik har bolaget utvecklat en industriplattform och etablerat ett produktkoncept med prefabricerade energicentraler, så kallade Plug-in-Moduler. Dessa moduler erbjuder stor nytta för både kommersiella fastigheter och för byggbolag, vilket innebär att bolaget nu kan gå in i det snabbast växande marknadssegmentet – fastighetssegmentet.

Energy Save har en växande bas av distributörer i 22 länder i Europa och det nätverket är viktigt för den planerade tillväxten inom affärsområdet fastighetssystem. Bolaget utvecklar proof of concept på de skandinaviska marknaderna och skalar sedan upp affären i Europa. Bolagets distributörer bearbetar och säljer via sina nätverk av professionella installatörer, konsulter och projektpartners, och bidrar till att bygga varumärket Energy Save på sina respektive nationella marknader.

Energy Save har etablerat en affärsmodell som säkerställer korta ledtider och låga utvecklings-, produktions- och leveranskostnader av värmepumpssystem. Vägen till marknaden

accelereras genom företagets egenutvecklade digitala säljverktyg – ES Konfiguratoren. I stället för konsultprojektteringar som kan ta veckor, kan fastighetsägaren genom verktyget få en offert inom en dag. Det innebär en effektivitet och kvalitetssäkring som gagnar både Energy Save och kunden. Produktkoncepten och de digitala verktygen skapar konkurrensfördelar som gör det möjligt för distributörer och säljpartners att accelerera och bredda sin försäljning.

Produkterna är förberedda för de affärsmöjligheter som växer fram när el, värme och kyla måste integreras och kunna styras utifrån förutsättningar på el- och värmemarknaderna, på ett sätt som gynnar kunderna.

I takt med att samhället minskar utsläppen av CO₂ och vill skapa ett 100 procent förnybart energisystem, behöver betydande investeringar göras i elnäten parallellt med satsningar på lösningar som effektiviserar användningen av den energi som levereras. Energy Save optimerar uppvärmning av fastigheter, och bolagets produkter kan integreras i decentraliserade och smarta energisystem som balanserar eleffekten.



*Energy Saves produkter
tillhandahålls via distribu-
törsnätverk i 22 länder.*



Historiska milstolpar

2003 Samarbetet med Amitime i Kina etableras.

2005 Första varvtalsreglerade luft/vattenvärmepumpen från Amitime lanseras i Europa av ES grundare.

2006 Bolaget inleder Private Label-produktion av värmepumpar i kunds eget varumärke.

2009 Verksamheten förvärvas av Fredrik Såvenstrand och Christian Gulbrandsen.

2011 Bolaget ingår ett exklusivt samarbete med Onninen AB.

2012 Dotterbolaget HEFOS Sverige AB:s verksamhet etableras i Sverige och Polen.

2014 Avtal med Onninen Oy som exklusiv distributör av Energy Saves produkter i Finland. Investeringar i utveckling av produktsortiment mot kommersiella fastigheter. Första systemet testas i samverkan med fjärrvärme. Energy Save har distributörer i fem europeiska länder.

2015 Produktutvecklingen av Plug-in-Modulerna inleds.

2016 Bolaget lanserar den tredje generationens luft/vattenvärmepumpar. Den första Plug-in-Modul-prototypen installeras hos kund. Distributörer finns nu i 12 europeiska länder.

2017 ES NordFlex lanseras som produktkoncept i Sverige inom affärsområdet fastighetssystem. ES Systems AB bildas.

2018 REC Indovent AB lanserar ett ventilations-system för villor kombinerat med Energy Saves värmepump. Energimyndigheten beslutar om stöd för ett projekt med Plug-in-Moduler. Luft/vattenvärmepump med högsta energiklass A+++ från Energy Save lanseras. Totalt har 10 000 luft/vattenvärmepumpar sålts av Energy Save sedan starten 2009.

2019 Nyckelrekryteringar och etablerande av säljkontor i Europa ger förstärkt säljkapacitet. Kundbasen av distributörer inom både segmentet villavärme och fastighetsvärme utökas. Beta-versionen av säljverktyget "systemkonfiguratorn" lanseras. Samarbete med Swegon AB-ägda BlueBox Srl. inleds. Industrialiseringen av Plug-in-Modulerna når preserieproduktionsstart och svenskt patent godkänns. Samarbete med Jeff Electronics AB samt AirWaterGreen AB för att stödja kommersiell lansering av Plug-in-Moduler för byggvärme.

2020 Ultratysta värmepumpar med nya hög-effektiva och miljövänligare köldmediet R32 lanseras. Konfiguratorn lanseras. ES NordFlex lanseras mot det internationella distributörsledet. Publik lansering av produkterbjudandet Plug-in-Moduler. Internationellt PCT-patent för Plug-in-Modulen i Europa. Plug-in-Modulen är i preserieproduktion, ytterligare modellversioner är i pilotbyggnationsstadium. Flera Plug-in-Moduler är sålda, levererade och driftsatta. Ramavtal ingås med Swegon Operations Srl. för leverans av värmepumpar. Plug-in-Moduler levereras till UCO i Norge och Renta i Sverige. ES Energy Save Holding AB noteras på den svenska börsen Spotlight. Distributörer finns etablerade i 18 länder.

2021 Uppföljningsorder från UCO. Lansering av större grundkapaciteter på aggregatsidan om 45 kW per värmepump. Tillsammans med Sustainable Heating and Cooling by Sweden inleds projekt för etablering i Storbritannien. Samarbeten inleds med El-Björn samt PowerCell. Kontor öppnas i Mälardalen. Patent för Plug-in-Modulen i Kina. El-Björn startar affärsområdet Energi där Energy Saves Plug-in-Modul ingår. Distributörer som driver försäljningen av Energy Saves produkter finns nu etablerade i 22 länder.

Vision

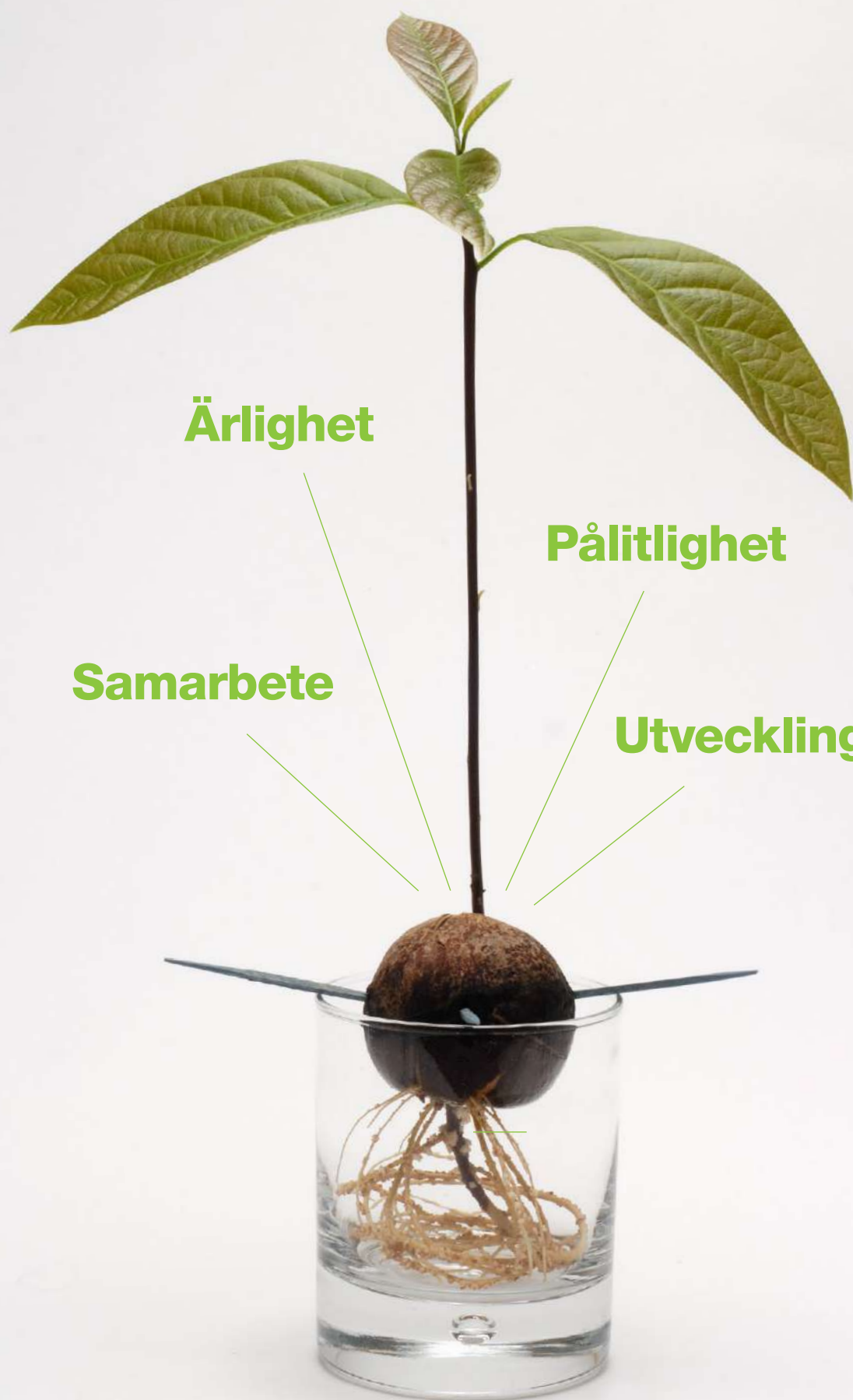
Energy Save skall upplevas som **det naturliga förstahandsvalet** för Bolagets kunder och samarbetspartners i Europa samt att vara **ledande i nischerna temporär värme och prefabricerade energicentraler** för nyproduktion inom fastighetssegmentet med god lönsamhet och kraftig tillväxt. Bolagets vision är att, för dessa segment, vara marknadsledande inom värmepumpsindustrin.

Mål

Energy Saves långsiktiga mål är att under verksamhetsåret 2023/24 uppnå en **omsättning om 200 MSEK** med en rörelsemarginal om 15 procent.

Affärsidé

Energy Save erbjuder marknaden **kostnadseffektiva smarta och flexibla produkter, produktkoncept, system och tjänster** baserade på värmepumpsteknik för **maximal energibesparing**.



Ärlighet

Pålitlighet

Samarbete

Utveckling

Energy Save gör nytta idag, imorgon och framöver

Det krävs en stor omställning av energisystemet om vi ska kunna uppnå de globala klimatmålen och skapa ett mer hållbart samhälle. Vi behöver producera mer hållbar el och uppgradera vårt elnät. Det är bra, men det räcker inte. Vi behöver också använda den gröna elen på ett hållbart och effektivt sätt.

Vi behöver produkter och tjänster som gör största möjliga nytta för människor, med minsta möjliga energiförbrukning. I det perspektivet gör våra luft/vattenvärmepumpar stor nytta, redan idag. De tar tillvara på den energi som finns i utomhusluften för att generera värme. För varje kilowatt el som värmepumpen använder, ger den flera gånger så stor effekt tillbaka. Effekten kan användas för att skapa rätt inomhusklimat genom att värma upp eller kyla ner.

Byggsektorn står för cirka 20 procent av Sveriges utsläpp av växthusgaser och byggvärmens står för en betydande del av utsläppen på byggarbetsplatserna. Genom värmepumpsteknik, i kombination med noggrann kontroll av uppvärmningen under produktionsfasen, kan byggandets klimatavtryck minskas, vilket är nödvändigt för byggföretag som vill leva upp till myndighetskrav och uppsatta miljömål.

”Våra tjänster och produkter är viktiga pusselbitar i den pågående energiomställningen bort från fossila energisystem.”

Energy Saves produkter sänker tröskeln för den pågående energiomställningen genom att göra svenskt kunnande inom energiteknik tillgängligt globalt. Genom innovativa och kostnadseffektiva produktkoncept kan vi göra större nytta redan idag. Vi ser en framtid där våra energieffektiva lösningar kommer att spela en ännu större roll än idag. När världens elektrifieras i större utsträckning, bland annat med elbilar och andra elfordon, blir grön el en än mer värdefull resurs.

Utvecklingen kräver ett flexibelt elnät som kan balansera utbud och efterfrågan. Vi har kunder

som, genom att kombinera solceller, våra värmepumpssystem och en möjlighet att lagra energi, redan i dag blivit både konsumenter och producenter. De tillför grön lokalproducerad el till systemet.

Lagring och styrbarhet minskar sårbarheten när solen inte lyser, vinden mojnar eller när vattenlagren är låga. Med ett flexibelt elnät kommer konsument och leverantör att få nya, ibland ombytta, roller. För att uppnå den nödvändiga flexibiliteten, rubbas traditionella maktstrukturer och nya affärsmodeller uppstår. Inom en snar framtid kommer fler fastigheter använda olika system och tekniker för att generera elektricitet och värme.

Genom partnerskap vill Energy Save skapa en struktur där fastighetsägare, timma för timma, kan få information om vilket alternativ som är renast, billigast och mest effektivt – och som innebär minst belastning på energisystemet – i just den stunden.

Energy Save deltar idag i utvecklingsprojekt som kommer att göra detta möjligt för alla typer av byggnader. Potentialen inom flexibla, smarta och integrerade energinät är enorm och där kommer vi kunna göra ännu större nytta imorgon. Våra tjänster och produkter är viktiga pusselbitar i den pågående energiomställningen bort från fossila energisystem.

Energy Saves nyttor inom olika segment:

Villavärme: Vi har sålt över 12 000 luft/vattenvärmepumpar till villor och kommer att fortsätta erbjuda villaägare effektiv uppvärmning.

Kommersiella fastigheter: Vi erbjuder prefabricerade energicentraler i färdiga modulsystem. Det ger kortare ledtider, minskade investeringskostnader och grönare profil. Vi levererar fasta, tillfälliga och mobila värmepumpssystem med lägre energikostnad.

Skalbar affärsmodell

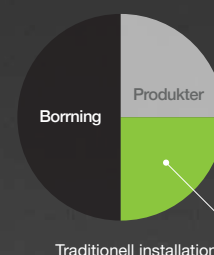
Energy Save har etablerat en affärsmodell som säkerställer korta ledtider samt låga utvecklings-, produktions- och leveranskostnader av värmepumpssystem. Tillsammans med partners bedriver bolaget allt från produktutveckling till produktion, och har en definierad väg till marknad för både villaprodukter och fastighetssystem. Med en stabil tillväxt för konsumentprodukter är det fastighetssystemen som har den stora tillväxtpotentialen. Försäljning sker främst genom partners och distributörer.

Prefabricerade kompletta system ger en mycket högre industriell skalbarhet jämfört med installatörsbyggda anläggningar på plats. Genom ES Konfigurator, bolagets verktyg för design och systemdimensionering, digitaliseras konsultinsatser vilket bidrar till att accelerera distributörernas affärsgenomförande. Tillsammans ger detta helt nya expansionsmöjligheter jämfört med konventionella affärsprocesser.

Ett målinriktat arbete med att systematisera och modularisera produktsortimentet har skapat kvalitet och snabbhet i alla steg: produktutveckling, tillverkning, installation och eftermarknad. Kostnaderna för ett installerat och driftsatt värmepumpssystem blir lägre genom den kostnadseffektiva luft/vatten-teknologin och bolagets prefabricering av Plug-in-Moduler. Genom att kombinera modulernas mobilitet med fastighetssystemens styrsystem kommer nya digitala produkterbjudanden att kunna lanseras.

Värmepumparnas höga kompatibilitet med andra energislag samt möjligheten till energilagring och kommande uppkopplingen mot smarta nät, ökar applikationsmöjligheterna på en växande marknad.

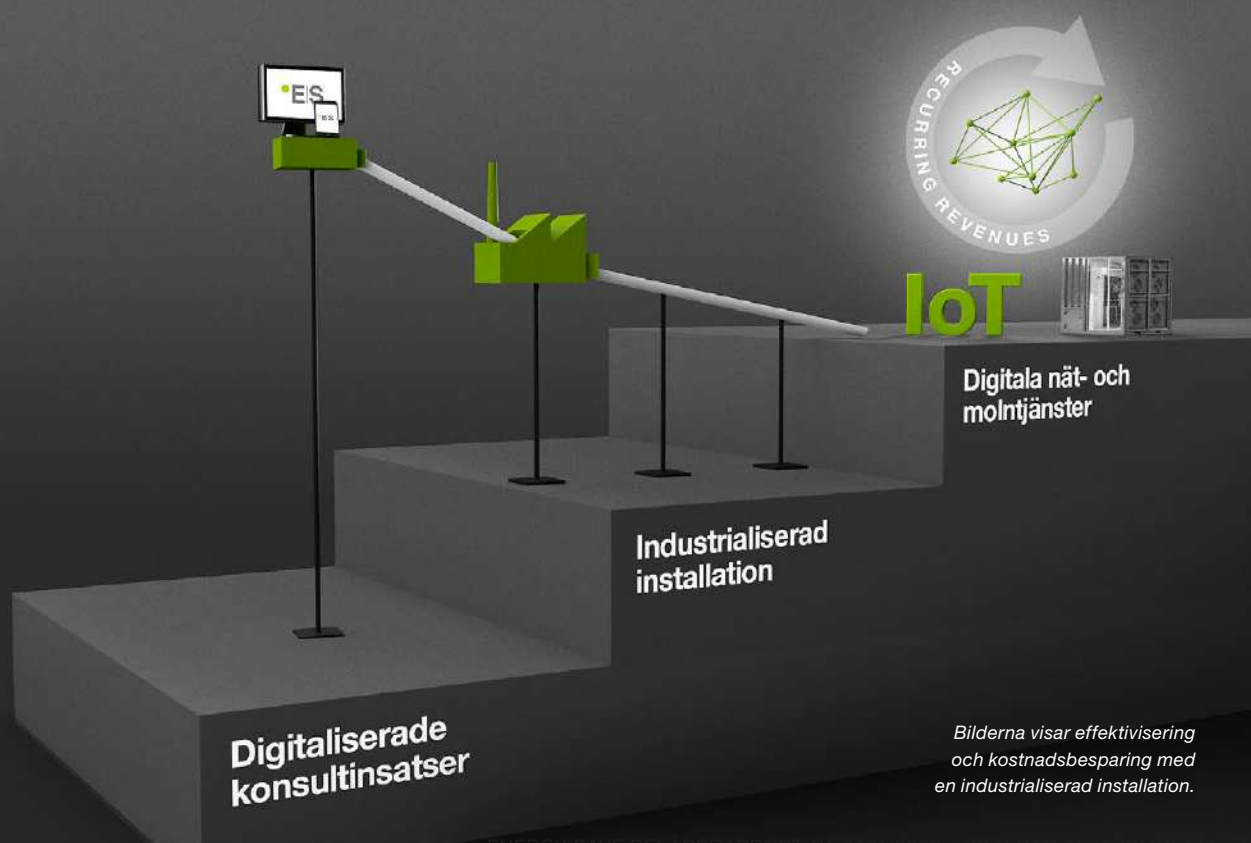
BERGVÄRME



LUFT/VATTEN VÄRMEPUMP



PLUG-IN-MODUL



Finansiell översikt maj-juli 2021 (Q1)

Omsättning och resultat

Nettoomsättningen under perioden maj-juli uppgick till 9,0 MSEK (12,9 MSEK), vilket är en minskning mot föregående års motsvarande kvartal med 31 procent. Jämfört med närmast föregående kvartal minskade nettoomsättningen med 34 procent.

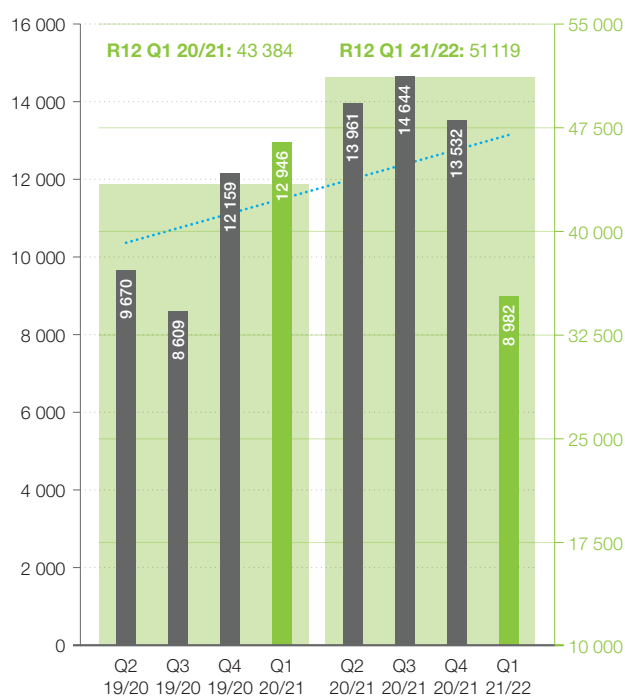
Minskningen av nettoomsättning jämfört med närmast föregående kvartal är främst hänförlig till redovisade leveransförseningar under perioden, men är samtidigt i linje med en förväntad lägre nettoomsättning under lågsäsongsmånaderna maj-juli. Eftersom föregående års jämförelsekvartal avvek från säsongsmönstret ser vi som ett resultat av nämnda leveransförseningar även en minskning av omsättningen i jämförelse med detta kvartal.

De totala intäkterna för kvartalet var 9,9 MSEK, vilket är en minskning med 26 procent mot samma period föregående år (13,4 MSEK). Jämfört med det närmast föregående kvartalet minskade den totala intäkterna med 35 procent.

Rörelseresultatet för kvartalet uppgick till -3,8 MSEK (-1,4 MSEK).

Antalet aktier var vid kvartalets utgång 4 834 790 (3 684 760) och resultat per aktie uppgick till -0,8 SEK (-0,4).

Nettoomsättning per kvartal / per Rullande 12 månader KSEK



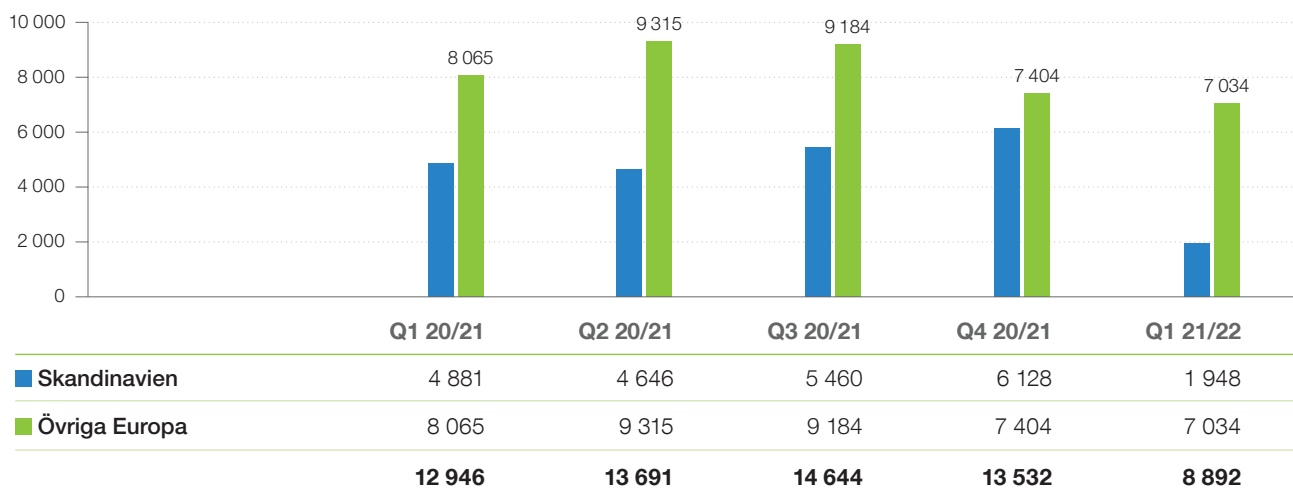
Fördelning av intäkter	Q2 19/20	Q3 19/20	Q4 19/20	Helår 19/20	Q1 20/21	Q2 20/21	Q3 20/21	Q4 20/21	Helår 20/21	Q1 21/22
Rörelsens intäkter m.m.										
Nettoomsättning	9 670	8 609	12 159	39 172	12 946	13 961	14 644	13 532	55 084	8 982
Aktiverat arbete för egen räkning	175	564	2782	3 817	32	1 390	939	1 322	3 684	712
Övriga rörelseintäkter	-351	-239	1 155	486	437	330	-604	310	472	219
	9 494	8 934	16 096	43 475	13 415	15 681	14 979	15 165	59 240	9 912

Försäljning – geografisk fördelning

Koncernens försäljning utgjordes under första kvartalet till 78 procent av försäljning till Europa exklusive Skandinavien, medan försäljning till de skandinaviska länderna stod för 22 procent. Sett till europamarknaden är minskningen i försäljning mellan första kvartalet föregående räkenskapsår och första kvartalet innevarande år -13 procent, från 8,1 MSEK till 7,0 MSEK.

Under kvartalet var koncernens tre största marknader Polen, Ungern och Tjeckien, som tillsammans utgjorde 47 procent av den totala nettoförsäljningen.

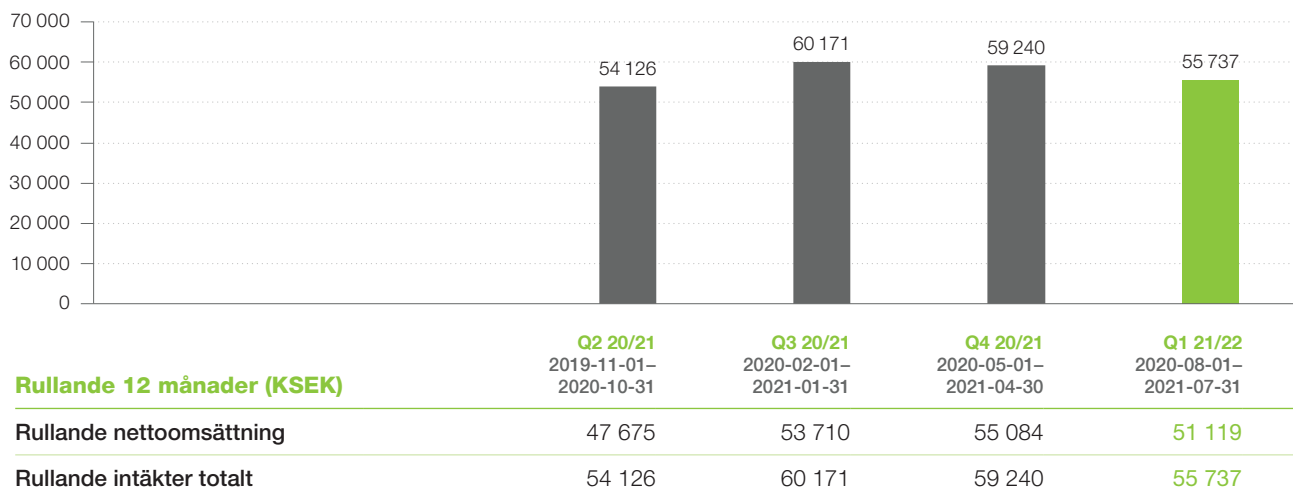
Nettoomsättning geografisk, KSEK

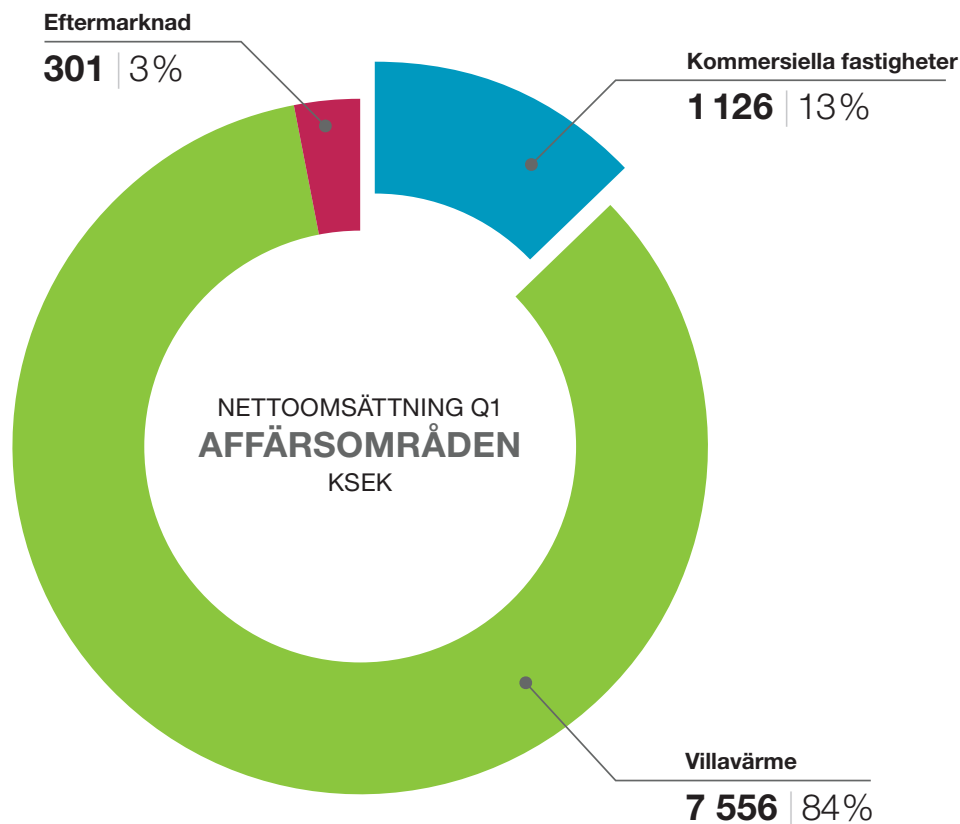


Rullande 12 månader (rullande 4 kvartal)

Rullande 12 månaders totala intäkter har sedan utgången av andra kvartalet föregående år (31 oktober 2020) ökat med 3 procent från 54,1 MSEK till 55,7 MSEK. I jämförelse med utgången av närmast föregående kvartal minskade rullande 12 med 6 procent från 59,2 MSEK till 55,7 MSEK.

Totala intäkter rullande 12 månader (rullande 4 kvartal), KSEK





Affärsområden

Under första kvartalet utgjorde försäljningen av produkter avsedda för kommersiella fastigheter (Light Commercial-Systems) 13 procent av nettoomsättningen, medan försäljningen till villamarknaden utgjorde 84 procent. Installationsverksamheten stod för 3 procent av nettoomsättningen.

Balansräkning

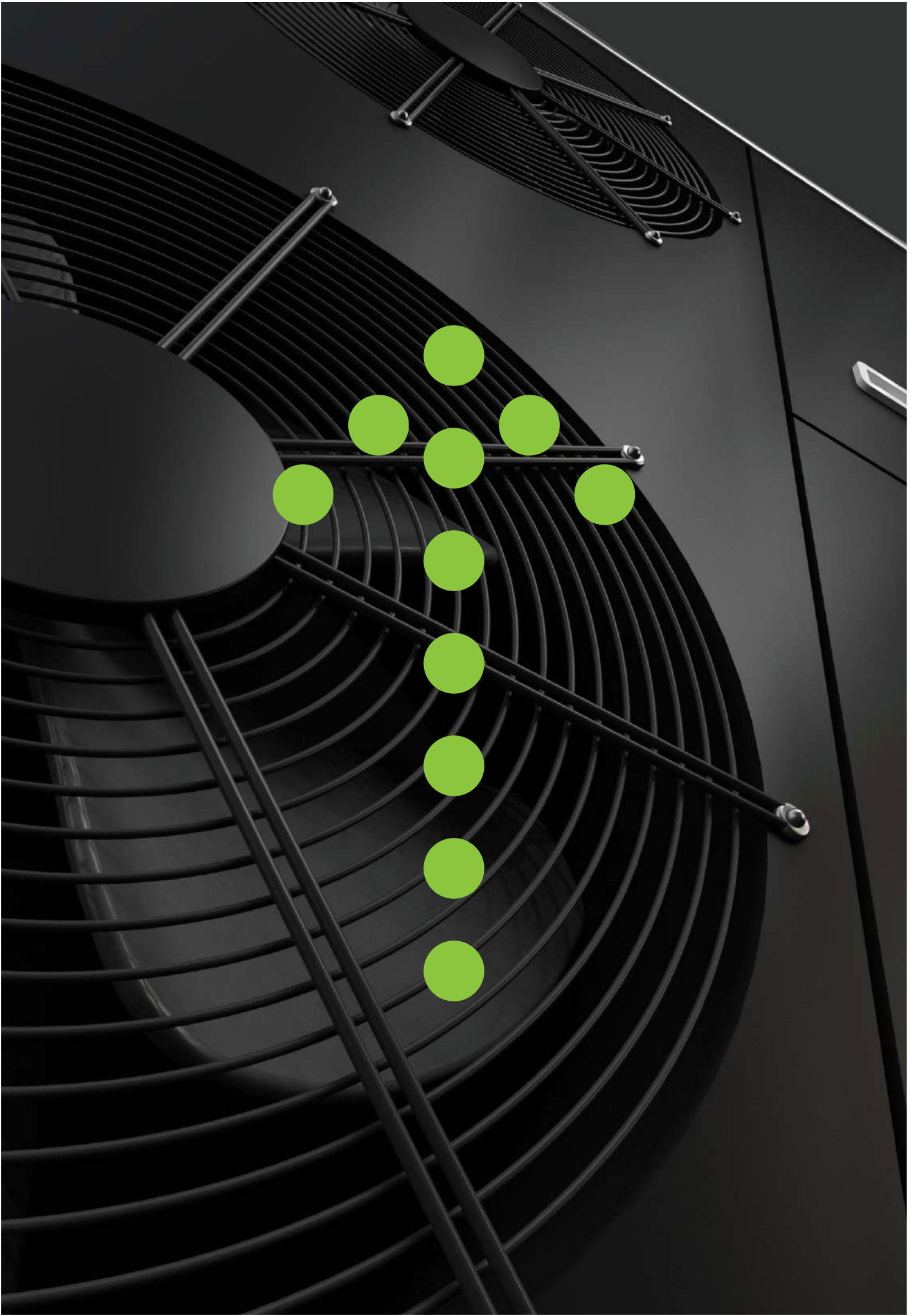
Koncernens balansomslutning per den 31 juli 2021 uppgick till 53,5 MSEK (41,5), varav anläggningstillgångar utgjorde 24,5 MSEK (19,5 MSEK) och omsättningstillgångar utgjorde 29,0 MSEK (22,0). Ökningen gentemot samma period föregående år är främst hänförlig till investeringar i immateriella tillgångar med 3,7 MSEK samt ökning av likvida medel med 7,6 MSEK.

Koncernens tillgängliga likviditet inklusive ej utnyttjad checkkredit uppgår per balansdagen till 9,0 MSEK (5,1), varav 8,8 MSEK utgörs av likvida medel (1,1) och 0,2 MSEK utgörs av ej utnyttjad checkräkningskredit (4,0).

Eget kapital har ökat med 11,7 MSEK i koncernen jämfört med motsvarande kvartal föregående räkenskapsår till 24,8 MSEK (13,1). Långfristiga skulder uppgår till 15,1 MSEK (12,7) och kortfristiga skulder till 13,3 MSEK (15,5).

Kassaflöde och likvida medel

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick för första kvartalet 2021/2022 till -1,4 MSEK (-1,5) medan kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -0,9 MSEK (0 MSEK). Finansieringsverksamhetens kassaflöde uppgick till 4,2 MSEK (0,4 MSEK) och utgjordes till största delen av nyupptagna lån. Utgående likvida medel vid periodens slut var 8,8 MSEK.



Övriga upplysningar

Redovisningsprinciper

Delårsrapporten är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning. Principerna är oförändrade jämfört med räkenskapsåret 2020/2021.

Tilläggsupplysningar

Föreliggande delårsrapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer. ES Energy Save Holding AB (Publ) är ett moderbolag, och i koncernen ingår dotterbolagen ES Heat Pumps AB med organisationsnummer 556784-6505, ES Systems AB med organisationsnummer 556867-7974, Hefos Sverige AB med organisationsnummer 556939-1310, Energy Save AS med organisationsnummer 991 347 194, Energy Save Nordic d.o.o. med organisationsnummer 851 248 5000 samt Hefos SP z.o.o. med organisationsnummer 7773232845.

Organisation och medarbetare

Vid första kvartalets slut så uppgick antalet anställda i koncernen till 18 (16), varav 14 är män och 4 är kvinnor.

Händelser efter balansdagen

El-Björn, som Energy Save tidigare under året inlett samarbete med, lanserar ett nytt affärsområde för försäljningen av Energy Saves produkter.

Närståendetransaktioner

Inga transaktioner har ägt rum mellan Bolaget och närstående som väsentligen påverkat bolagets ställning och resultat.

Think
inside
the box

Högpresterande flexibelt klimatsystem för byggarbetsplatser – i samarbete med El-Björn



Klimatkontroll

- Styrning av värme, flöden och relativ fuktighet (RH) med avfuktning.
- Processkontroll av uppvärmning och uttorkning.



Ekonomi

- Kortar ner byggprocessen.
- Intermittent uppvärmning, endast varmt när det behövs och där det behövs.
- Smart effektvakt, ekonomiladdning av ackumulatortank m.m.



Klimatsmart

- Förbättrar arbetsmiljön.
- Minskar energibehovet och CO₂-utsläppen.



Energimätning med historik

- Energiuppföljning dag, vecka, månad och år.
- Datainsamling från trådburna alternativt trådlösa givare. Insamlad data sparas minst 10 år.



Larmförmedling

- Larm via SMS och mail.



EL-BJÖRN



Finansiella rapporter

Koncernen

ES Energy Save Holding AB Resultaträkning

Koncernen

	Q1 2021/2022 2021-05-01– 2021-07-31	Q1 2020/2021 2020-05-01– 2020-07-31	R12 2020-08-01– 2021-07-31	Helår 2020/2021 2020-05-01– 2021-04-30
(KSEK)				
Rörelsens intäkter m.m.				
Nettoomsättning	8 982	12 946	51 119	55 084
Aktiverat arbete för egen räkning	712	32	4 364	3 684
Övriga rörelseintäkter	219	437	254	472
	9 912	13 415	55 737	59 240
Rörelsens kostnader				
Handelsvaror	-7 428	-9 644	-38 222	-40 438
Övriga externa kostnader	-2 508	-2 488	-12 607	-12 587
Personalkostnader	-3 455	-2 668	-12 701	-11 914
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-342	-56	-1 631	-1 345
Övriga rörelsekostnader	0	0	0	0
	-13 733	-14 856	-65 161	-66 284
Rörelseresultat	-3 820	-1 441	-9 423	-7 044
Resultat från finansiella poster				
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	0	9	-8	1
Räntekostnader och liknande resultatposter	-125	-114	-865	-854
	-125	-105	-873	-853
Resultat efter finansiella poster	-3 945	-1 546	-10 296	-7 897
Resultat före skatt	-3 945	-1 546	-10 296	-7 897
Skatt på årets resultat	0	-31	-14	-45
Periodens resultat	-3 945	-1 578	-10 310	-7 942
Hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	-3 601	-1 404	-9 442	-7 245
Innehav utan bestämmande inflytande	-344	-174	-867	-697

(KSEK)	2021-07-31	2020-07-31	2021-04-30	2020-04-30
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Immateriella anläggningstillgångar				
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	21 306	18 227	20 873	18 211
Koncessioner, patent, licenser, varumärken m.m.	884	270	710	270
	22 190	18 497	21 583	18 481
Materiella anläggningstillgångar				
Inventarier, verktyg och installationer	2 040	788	2 139	825
	2 040	788	2 139	825
Finansiella anläggningstillgångar				
Andelar i intresseföretag och gemensamt styrda företag	78	78	78	78
Andra långfristiga värdepappersinnehav	0	0	0	0
Andra långfristiga fordringar	177	174	177	186
	254	252	254	264
Summa anläggningstillgångar	24 484	19 537	23 977	19 570
Omsättningstillgångar				
Varulager m.m.				
Färdiga varor och handelsvaror	13 319	13 319	17 847	14 866
Förskott till leverantörer	3 961	2 023	1 081	299
	17 280	15 341	18 929	15 165
Kortfristiga fordringar				
Kundfordringar	1 920	3 484	3 458	2 513
Aktuell skattefordran	0	29	0	0
Övriga fordringar	837	1 757	436	1 445
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	173	196	298	609
	2 930	5 466	4 191	4 567
Kassa och bank	8 774	1 146	6 815	2 261
Summa omsättningstillgångar	28 984	21 954	29 935	21 993
SUMMA TILLGÅNGAR	53 469	41 491	53 912	41 563

ES Energy Save Holding AB
Balansräkning

Koncernen

(KSEK)	2021-07-31	2020-07-31	2021-04-30	2020-04-30
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital, koncern				
Aktiekapital	12 087	9 212	12 087	9 212
Övrigt tillskjutet kapital	32 090	13 884	32 091	13 884
Annat eget kapital inkl. årets resultat	-19 279	-10 136	-15 687	-8 678
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare	24 898	12 960	28 491	14 418
Innehav utan bestämmande inflytande	-59	130	304	304
Summa eget kapital koncernen	24 839	13 090	28 795	14 722
Avsättningar				
Garantier	200	200	200	200
Uppskjuten skatteskuld	0	0	0	0
Summa avsättningar	200	200	200	200
Långfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut	9 141	11 495	7 180	6 449
Övriga skulder	5 981	1 250	5 814	1 250
Summa långfristiga skulder	15 122	12 745	12 994	7 699
Kortfristiga skulder				
Checkräkningskredit	3 803	0	3 041	3 053
Skulder till kreditinstitut	4 496	0	2 996	1 573
Förskott från kunder	1 619	708	106	0
Leverantörsskulder	1 433	11 902	2 442	12 009
Aktuell skatteskuld	24	0	73	30
Övriga skulder	554	1 421	1 383	515
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 380	1 426	1 882	1 762
Summa kortfristiga skulder	13 309	15 456	11 923	18 942
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	53 469	41 491	53 912	41 563

ES Energy Save Holding AB
Nyckeltal

Koncernen

	Q1 21/22 2021-05-01– 2021-07-31	Q1 20/21 2020-05-01– 2020-07-31	Helår 20/21 2020-05-01– 2021-04-30	Helår 19/20 2019-05-01– 2020-04-30
Resultat per aktie, SEK	-0,8	-0,4	-1,6	-1,3
Antal aktier vid periodens slut	4 834 760	3 684 760	4 834 760	3 684 760

	Ack 2021/2022 2021-05-01– 2021-07-31	Ack 2020/2021 2020-05-01– 2020-07-31	Helår 2020/2021 2020-05-01– 2021-04-30	Helår 2019/2020 2019-05-01– 2020-04-30
(KSEK)				
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat	-3 820	-1 441	-7 044	-4 373
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	331	-18	2 282	-706
Erhållen ränta m.m.	0	9	1	-26
Erlagd ränta	-125	-114	-854	-388
Betald inkomstskatt	-49	-90	43	117
Kassaflöde från den löpande verksamheten				
före förändringar av kassaflöde	-3 663	-1 654	-5 572	-5 376
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital				
Minskning(+) /ökning (-) av varulager/pågående arbete	568	-177	-3 763	-2 736
Minskning(+) /ökning (-) av kundfordringar	2 619	-971	-944	-1 097
Minskning(+) /ökning (-) av fordringar	-277	101	1 320	-713
Minskning(-) /ökning (+) av leverantörsskulder	502	-107	-9 567	-3 485
Minskning(-) /ökning (+) av kortfristiga skulder	-1 164	1 278	5 657	-1 083
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-1 415	-1 530	-12 869	-14 490
Investeringsverksamheten				
Förvärv av balanserade utgifter för forskning m.m.	-712	-16	-3 684	-3 861
Förvärv av koncessioner, patent, licenser m.m.	0	0	-440	0
Förvärv av inventarier, verktyg och installationer	-139	0	-1 685	0
Förvärv av koncernföretag	0	0	0	0
Ny utlåning till utomstående	0	12	-17	-14
Återbetalning av lån från utomstående	0	0	26	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-851	-4	-5 800	-3 875
Finansieringsverksamheten				
Årets nyemission	0	0	21 082	12 311
Koncernbidrag	0	0	0	0
Upptagna långfristiga lån	3 959	3 473	3 587	4 600
Ändring kortfristiga finansiella skulder	761	-3 053	-12	829
Amortering långfristiga lån	-495	0	-1 434	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	4 222	420	23 223	17 740
Förändring av likvida medel	1 959	-1 114	4 554	-625
Likvida medel vid periodens början	6 815	2 261	2 261	2 886
Likvida medel vid periodens slut	8 774	1 147	6 815	2 261

Moderbolaget

ES Energy Save Holding AB Resultaträkning

Moderbolaget

	Q1 2021/2022 2021-05-01– 2021-07-31	Q1 2020/2021 2020-05-01– 2020-07-31	R12 2020-08-01– 2021-07-31	Helår 2020/2021 2020-05-01– 2021-04-30
(KSEK)				
Rörelsens intäkter m.m.				
Nettoomsättning	597	0	1 989	1 392
Aktiverat arbete för egen räkning	0	0	0	0
Övriga rörelseintäkter	52	0	233	181
	649	0	2 222	1 573
Rörelsens kostnader				
Handelsvaror	0	0	0	0
Övriga externa kostnader	-168	-10	-1 010	-852
Personalkostnader	-893	-94	-2 609	-1 810
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	0	0	0	0
Övriga rörelsekostnader	0	0	0	0
	-1 061	-104	-3 619	-2 662
Rörelseresultat	-413	-104	-1 398	-1 089
Resultat från finansiella poster				
Resultat från andelar i koncernbolag	0	0	0	-4 400
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	18	0	18	0
Räntekostnader och liknande resultatposter	0	0	0	0
	18	0	18	-4 400
Resultat efter finansiella poster	-395	-104	-1 380	-5 489
Bokslutsdispositioner				
Lämnade koncernbidrag	0	0	-550	-550
	0	0	-550	-550
Resultat före skatt	-395	-104	-1 930	-6 039
Skatt på årets resultat	0	0	0	0
Periodens resultat	-395	-104	-1 930	-6 039

(KSEK)	2021-07-31	2020-07-31	2021-04-30	2020-04-30
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Immateriella anläggningstillgångar				
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	0	0	0	0
Koncessioner, patent, licenser, varumärken m.m.	884	270	710	270
	884	270	710	270
Materiella anläggningstillgångar				
Inventarier, verktyg och installationer	0	0	0	0
	0	0	0	0
Finansiella anläggningstillgångar				
Andelar i koncernföretag	12 871	12 376	12 871	12 450
Andelar i intresseföretag och gemensamt styrda företag				
Andra långfristiga värdepappersinnehav	0	0	0	0
Fordringar till koncernföretag	0	0	0	0
Andra långfristiga fordringar	0	0	0	0
	12 871	12 376	12 871	12 450
Summa anläggningstillgångar	13 756	12 646	13 581	12 720
Omsättningstillgångar				
Varulager m.m.				
Färdiga varor och handelsvaror	0	0	0	0
Förskott till leverantörer	0	0	0	0
	0	0	0	0
Kortfristiga fordringar				
Kundfordringar	255	0	0	0
Fordringar hos koncernföretag	24 053	9 878	24 397	9 204
Aktuell skattefordran	0	0	0	0
Övriga fordringar	0	0	39	0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	0	0	11	10
	24 308	9 878	24 447	9 214
Kassa och bank	236	382	517	1 077
Summa omsättningstillgångar	24 544	10 261	24 964	10 291
SUMMA TILLGÅNGAR	38 300	22 907	38 545	23 011

(KSEK)	2021-07-31	2020-07-31	2021-04-30	2020-04-30
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital, koncern				
Aktiekapital	12 087	9 212	12 087	9 212
Övrigt tillskjutet kapital	32 090	13 884	32 004	13 884
Annat eget kapital inkl. årets resultat	-6 520	-190	-6 039	-85
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare	37 657	22 907	38 052	23 011
Innehav utan bestämmande inflytande	0	0	0	0
Summa eget kapital koncernen	37 657	22 907	38 052	23 011
Avsättningar				
Garantier	0	0	0	0
Uppskjuten skatteskuld	0	0	0	0
Summa avsättningar	0	0	0	0
Långfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut	0	0	0	0
Övriga skulder	0	0	0	0
Summa långfristiga skulder	0	0	0	0
Kortfristiga skulder				
Checkräkningskredit	0	0	0	0
Skulder till kreditinstitut	0	0	0	0
Förskott från kunder	0	0	0	0
Leverantörsskulder	104	0	39	0
Aktuell skatteskuld	14	0	14	0
Övriga skulder	146	0	142	0
Skulder till koncernföretag	0	0	0	0
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	379	0	298	0
Summa kortfristiga skulder	643	0	493	0
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	38 300	22 907	38 545	23 011

	Q1 2021/2022 2021-05-01– 2021-07-31	Q1 2020/2021 2020-05-01– 2020-07-31	Helår 2020/2021 2020-05-01– 2021-04-30	Helår 2019/2020 2019-05-01– 2020-04-30
(KSEK)				
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat	-413	-104	-6 039	-85
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	0	74	-421	0
Erhållen ränta m.m.	18	0	0	0
Erlagd ränta	0	0	0	0
Betald inkomstskatt	0	0	0	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av kassaflöde	-395	-30	-6 460	-85
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital				
Minskning(+) /ökning (-) av varulager/pågående arbete	0	0	0	0
Minskning(+) /ökning (-) av kundfordringar	-111	0	-144	0
Minskning(+) /ökning (-) av fordringar	249	-664	-15 089	-9 214
Minskning(-) /ökning (+) av leverantörsskulder	65	0	39	0
Minskning(-) /ökning (+) av kortfristiga skulder	85	0	454	-1 822
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-107	-695	-21 200	-11 121
Investeringsverksamheten				
Förvärv av balanserade utgifter för forskning m.m.	0	0	-440	0
Förvärv av koncessioner, patent, licenser m.m.	-174	0	0	0
Förvärv av inventarier, verktyg och installationer	0	0	0	0
Förvärv av koncernföretag	0	0	0	-153
Ny utlåning till utomstående	0	0	0	0
Återbetalning av lån från utomstående	0	0	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-174	0	-440	-153
Finansieringsverksamheten				
Årets nyemission	0	0	21 081	12 311
Koncernbidrag	0	0	0	0
Upptagna långfristiga lån	0	0	0	0
Ändring kortfristiga finansiella skulder	0	0	0	0
Amortering långfristiga lån	0	0	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	0	21 081	12 311
Förändring av likvida medel	-282	-695	-559	1 037
Likvida medel vid periodens början	518	1 077	1 077	40
Likvida medel vid periodens slut	236	382	518	1 077

Adresser

Bolaget

ES Energy Save Holding AB
Nitgatan 2
SE-441 38 Alingsås
Sverige
Tel. +46 (0)322-790 50

Fredrik Sävenstrand

VD, ES Energy Save Holding AB
fs@energysave.se

Finansiell rådgivare

Partner Fondkommission AB
Lilla Nygatan 2
SE-411 04 Göteborg
Sverige
Tel. +46 (0)31-761 22 30

Revisor

RSM Göteborg
Bohusgatan 15
SE-411 39 Göteborg
Sverige
Tel. +46 (0)31 16 27 80

Kontoförande institut

Euroclear Sweden AB
Klarabergsviadukten 63
SE-111 64 Stockholm
Sverige
Tel. +46 (0)8-402 90 00

Offentliggörande

Informationen i denna delårsrapport är sådan som ES Energy Save Holding AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande fredag den 17 september 2021 kl. 08:30.

Finansiell kalender

Delårsrapport kvartal 2	17 december 2021
Delårsrapport kvartal 3	18 mars 2022
Bokslutskommuniké för 2021	23 juni 2022
Bolagsstämma 2022	19 aug 2022

ES Energy Save Holding AB

Nitgatan 2 · SE-441 38 Alingsås · Sverige
+46 (0)322-790 50 · info@energysave.se · energysave.se



ES ENERGY SAVE